



<https://latribunelibre.com/emploi/1791-commercial-export-europe-f-h>

1791 – COMMERCIAL EXPORT EUROPE F/H

Description

Rattaché au directeur commercial, votre mission sera de développer nos ventes sur les marchés européens (Allemagne, Italie, Grèce...) pour les produits Carcasses et découpes chez nos clients grands comptes existants ou à développer (Importateurs, GMS ou Industriels,...).

MISSIONS :

- Entretenir et développer le portefeuille client
- Élaborer et mettre en œuvre des plans d'actions commerciales pour atteindre les objectifs de vente et de rentabilité par pays
- Analyser les marchés et performances des produits/pays, identifier les opportunités de croissance et proposer des ajustements stratégiques
- Assurer la négociation et le suivi des accords commerciaux avec les clients
- Produire des rapports réguliers sur les performances commerciales, les tendances du marché et les actions mises en place
- Développement de gammes de produits et mise en place des cahiers des charges en fonction des besoins clients
- En concertation avec l'ADV export, la logistique et la production, suivre les KPIs et taux de service sur votre zone (Gestion des stocks, équilibres matière, rentabilité, litiges...)

Qualifications

De formation commerciale ou Agri/agro, vous disposez d'une 1ère expérience dans la vente à l'export idéalement dans l'univers produits carnés

COMPETENCES REQUISSES :

- Maîtrise des techniques de négociation et de vente, avec une orientation vers les résultats
- Capacité à travailler en équipe et à collaborer avec différentes parties prenantes internes
- Bonne connaissance des acteurs et des enjeux à l'export dans le milieu carné
- Langue : Anglais obligatoire, allemand serait un plus

CONDITIONS :

- Rémunération attractive suivant profil et expériences
- Poste à pourvoir en Auvergne OU en Home Office à proche distance de

l'Auvergne (2h de route max)