



<https://latribunelibre.com/emploi/1794-commercial-export-f-h>

1794 – Commercial Export F/H

Description

Rattaché(e) à la Direction, vous aurez pour mission de développer les ventes de la société sur un marché export Europe du sud vers une clientèle BtoB d'industriels agroalimentaires ou de importateurs/distributeurs.

MISSIONS :

- Développer, prospecter et fidéliser les clients sur les marchés ciblés en Europe.
- Participer à des salons professionnels internationaux
- Négocier les contrats commerciaux et les conditions de vente
- Gérer les aspects administratifs, logistiques, juridiques et financiers liés à l'exportation
- Réaliser un reporting régulier de l'activité et des résultats

Qualifications

- BAC+4 agroalimentaire ou commerce avec une 1ère expérience dans la gestion de comptes BtoB, idéalement à l'export
- Expériences acquises dans des univers industriels agroalimentaires

COMPETENCES REQUISES :

- Maîtrise de l'Anglais et de l'Espagnol
- Bonnes capacités d'écoute et de communication
- Bon niveau relationnel, empathie
- Déplacements à l'étranger à prévoir

CONDITIONS :

- Contrat Cadre – Temps plein – CDI
- Rémunération fixe + variable à négocier selon l'expérience du candidat
- Poste basé en Bretagne Sud
- Entreprise certifiée Great Place To Work

Organisme employeur

JM CATHALA CONSEILS

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

56260, VANNES, VANNES, France

Date de publication

9 octobre 2024 à 17:04

Valide jusqu'au

08.11.2024