



<https://latribunelibre.com/emploi/account-executive-assurances-services-financiers-f-h>

Account Executive – Assurances/Services Financiers F/H

Description

Afin de poursuivre notre leadership européen, nous recherchons un **Sales Account Executive** spécialisé dans la **vente complexe de solutions dédiées au domaine de la relation client (CX)** et ayant déjà commercialisé avec succès des solutions de relation client dans les grands groupes d'assurance et de services financiers européens.

Au sein de l'équipe Sales, rattaché au VP Global Sales et en tant que membre clé de notre équipe commerciale d'acquisition, vous aurez pour mission de :

- Développer et fidéliser un portefeuille de prospects de très grands comptes dans le secteur de l'assurance et ou des services financiers
- Analyser et cartographier les comptes afin de créer les propositions de valeur des solutions d'IA Gen Zaion sur mesure, alignées avec la stratégie omni-canal des services clients de vos prospects (C-Level)
- Collaborer étroitement avec les équipes Avant-Vente, Business Development, Professional Services et Marketing pour élaborer des Business Cases solides et convaincants pour vos prospects
- Identifier et comprendre les besoins des prospects afin de leur présenter les solutions Zaion les plus adaptées et innovantes
- Gérer l'avancement des cycles de vente de votre portefeuille de prospects au quotidien aidé du CRM de Zaion
- Négocier et conclure les premiers deals
- Interagir quotidiennement avec notre écosystème de partenaires pour maximiser les synergies et les opportunités
- Promouvoir la vision Zaion et mener des actions de lobbying auprès des cercles d'influence de votre territoire commercial
- Jouez également un rôle clé dans la création de conditions favorisant le cross selling et l'upselling afin de développer le chiffre d'affaires par client après la première vente.

Qualifications

- Vous disposez d'une expérience aguerrie de plus de 10 ans dans la vente de solutions de Relation Client dans le secteur de l'assurance et ou des services financiers
- Vous bénéficiez d'une bonne maîtrise des méthodes de vente SaaS et une compréhension approfondie des dynamiques du secteur
- Vous disposez d'un réseau solide dans le domaine de la relation client (CX) et des contacts établis avec des décideurs C-level du secteur de l'assurance
- Enfin, une excellente maîtrise de l'anglais et une troisième langue serait un atout supplémentaire.

Organisme employeur
ZAION

Type de poste
Temps plein

Secteur
TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste
75108, PARIS 08, PARIS, France

Date de publication
14 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au
14.10.2024