



<https://latribunelibre.com/emploi/account-executive-leader-f-h-11>

## Account Executive Leader F/H

### Description

**En postulant à cette offre, vous aurez l'opportunité de rejoindre un éditeur de logiciel RH (SaaS) en pleine croissance (x2 chaque année), spécialisé dans la gestion des talents, le SIRH et le suivi des compétences.** C'est une structure à taille humaine où l'impact de chaque collaborateur est direct et visible.

Vos missions, si vous les acceptez :

Rattaché(e) directement au cofondateur pilotant le pôle commercial, vous jouerez un rôle hybride et stratégique pour soutenir la croissance de l'entreprise :

- Accompagner la création et le pilotage de la nouvelle équipe SDR (Sales Development Representative) pour ouvrir un nouveau canal d'acquisition.
- Assurer une partie opérationnelle d'Account Management et intervenir sur le cycle de vente entier.
- Participer activement au développement du portefeuille client et à l'atteinte des objectifs de croissance.
- Monter en compétence pour accompagner, à terme, une équipe commerciale grandissante (Account Executives et SDR).

### Qualifications

Et vous ?

- Vous justifiez d'une **expérience solide sur le cycle entier de vente**, idéalement dans un **environnement SaaS ou digital**.
- Vous avez une **âme de chasseur(se) et d'éleveur(se)** : la prospection et le développement de portefeuille sont vos points forts.
- Vous avez **idéalement une première expérience de management** ou un fort potentiel de leadership validé.
- Vous aimez l'environnement « petite boîte » / start-up : agilité, polyvalence et proximité avec les fondateurs.
- Vous êtes orienté(e) performance et résultats.

Il en faut plus pour vous convaincre ?

- Rémunération attractive : Fixe entre 45k€ et 55k€ selon profil + Variable annuel.
- Possibilité d'évolution rapide vers un poste de Head of Sales (management d'une dizaine de personnes).
- Télétravail partiel autorisé.
- Collaboration directe avec les fondateurs au sein d'une équipe ambitieuse à Marseille.

**Organisme employeur**  
TEAM IS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
13201, MARSEILLE 01,  
MARSEILLE, France

**Salaire de base**  
50000 € - **Salaire de base**  
60000 €

**Date de publication**  
11 janvier 2026 à 14:03

**Valide jusqu'au**  
10.02.2026