



<https://latribunelibre.com/emploi/account-manager-f-h-2>

Account Manager F/H

Description

Vous intégrez une équipe dynamique en charge du développement commercial et du suivi des opérations dans le secteur BFA. En tant que Account Manager ou « Directeur Conseil Services », vous participez au développement d'un ou plusieurs comptes client. Un poste pour lequel les dimensions commerciales, gestion des engagements, ressources humaines sont au cœur des responsabilités.

Le poste s'articule autour des activités suivantes :

Business / Développement des affaires :

- Développement du périmètre commercial confié, prospection
- Suivi des prestations en cours et de la satisfaction client
- Promotion des offres et du savoir-faire de votre entreprise
- Participation à des actions d'avant-vente et management des réponses aux appels d'offres

Gestion des opérations :

- Gestion financière du périmètre en responsabilité
- Pilotage pour atteindre les objectifs en matière de revenus et de rentabilité
- Participation aux instances de gouvernance des projets
- Pilotage des missions et des consultants de votre périmètre d'actions

Ressources humaines :

- Gestion d'une équipe de 15 à 20 collaborateurs,
- Suivi de carrière (Formation, évolution, etc.) des collaborateurs
- Recrutement de nouveaux collaborateurs

Qualifications

Votre profil :

De formation Bac +5 option informatique en école d'Ingénieurs avec une expérience d'au moins 5 ans dans le domaine de l'IT. Vous avez acquis des compétences à la fois en animation commerciale, en animation d'équipe et en gestion. Capacité à constituer des offres complexes, dans un contexte international, vous parlez anglais.

Organisme employeur

GMV Consultants

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

France

Date de publication

27 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

26.09.2024