



<https://latribunelibre.com/emploi/account-manager-f-h-2>

## Account Manager F/H

### Description

Vous intégrez une équipe dynamique en charge du développement commercial et du suivi des opérations dans le secteur BFA. En tant que Account Manager ou « Directeur Conseil Services », vous participez au développement d'un ou plusieurs comptes client. Un poste pour lequel les dimensions commerciales, gestion des engagements, ressources humaines sont au cœur des responsabilités.

**Le poste s'articule autour des activités suivantes :**

#### **Business / Développement des affaires :**

- Développement du périmètre commercial confié, prospection
- Suivi des prestations en cours et de la satisfaction client
- Promotion des offres et du savoir-faire de votre entreprise
- Participation à des actions d'avant-vente et management des réponses aux appels d'offres

#### **Gestion des opérations :**

- Gestion financière du périmètre en responsabilité
- Pilotage pour atteindre les objectifs en matière de revenus et de rentabilité
- Participation aux instances de gouvernance des projets
- Pilotage des missions et des consultants de votre périmètre d'actions

#### **Ressources humaines :**

- Gestion d'une équipe de 15 à 20 collaborateurs,
- Suivi de carrière (Formation, évolution, etc.) des collaborateurs
- Recrutement de nouveaux collaborateurs

### Qualifications

Votre profil :

De formation Bac +5 option informatique en école d'Ingénieurs avec une expérience d'au moins 5 ans dans le domaine de l'IT. Vous avez acquis des compétences à la fois en animation commerciale, en animation d'équipe et en gestion. Capacité à constituer des offres complexes, dans un contexte international, vous parlez anglais.

### Organisme employeur

GMV Consultants

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

France

### Date de publication

27 août 2024 à 09:02

### Valide jusqu'au

26.09.2024