



<https://latribunelibre.com/emploi/account-manager-f-h-46>

## Account Manager F/H

### Description

En tant qu'Account Manager, vous serez au cœur de notre stratégie commerciale :

#### 1. Gestion et développement d'un portefeuille client :

- Fidéliser et développer les relations avec vos clients actifs.
- Répondre à leurs besoins avec des solutions personnalisées.

#### 2. Traitement des opportunités entrantes :

- Gérer les demandes de devis entrants et transformer les opportunités en affaires.

#### 3. Prospection ciblée :

- Identifier de nouvelles opportunités auprès de clients existants et à fort potentiel.

#### 4. Analyse et suivi des performances :

- Utiliser notre CRM pour analyser vos performances et suivre vos activités en temps réel.

### Organisme employeur

VEGEA VERNON GENDRON ASSOCIES

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) D'AUTRES  
BIENS DOMESTIQUES

### Lieu du poste

92064, ST CLOUD, ST CLOUD,  
France

### Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**  
55000 €

### Date de publication

3 octobre 2025 à 15:05

### Valide jusqu'au

02.11.2025

### Qualifications

Nous cherchons un talent passionné par la vente et le relationnel client :

- Diplômé(e) d'une **école de commerce** ou titulaire d'un **master universitaire**.
- Une **expérience réussie** en vente B2B, idéalement dans un secteur similaire.
- Qualités requises :
  - Implication totale, curiosité et dynamisme.
  - Sens du relationnel et de l'écoute.
  - Organisation, réactivité et esprit d'équipe.
- **A l'aise en anglais** pour interagir avec des fournisseurs et clients internationaux.

