



<https://latribunelibre.com/emploi/account-manager-f-h-47>

## Account Manager F/H

### Description

#### Missions :

##### Gestion des partenariats :

- Établir et entretenir des relations solides avec les partenaires, en servant de point de contact principal.

##### Développement des contrats :

- Négocier et finaliser les contrats avec les partenaires, en veillant à ce que les conditions soient conformes aux objectifs de l'entreprise et aux exigences de conformité.
- Maintenir une communication transparente et assurer un suivi clair tout au long du processus de vente.

##### Expansion de la couverture du marché :

- Identifier les opportunités d'expansion de la couverture du marché en ouvrant de nouveaux comptes auprès d'opérateurs locaux et internationaux.
- Tirer parti des informations sur le marché et des analyses concurrentielles pour identifier les partenariats potentiels et stimuler la croissance.

##### Analyse des performances et rapports :

- Surveiller les indicateurs de performance afin de garantir l'efficacité des campagnes d'affiliation.
- Préparer des rapports réguliers sur les performances des affiliés, les tendances en matière de revenus et les indicateurs clés.
- Présenter les conclusions et les recommandations aux équipes concernées afin d'éclairer la prise de décision stratégique.

### Qualifications

#### Votre profil :

- Expérience internationale dans le secteur du iGaming requise

### Organisme employeur

NORTH STAR NETWORK

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PUBLICITÉ

### Lieu du poste

France

### Date de publication

7 octobre 2025 à 13:05

### Valide jusqu'au

06.11.2025

- Première expérience réussie en négociation et conclusion d'accords
- Expérience en analyse et reporting