



<https://latribunelibre.com/emploi/account-manager-f-h-47>

Account Manager F/H

Description

Missions :

Gestion des partenariats :

– Établir et entretenir des relations solides avec les partenaires, en servant de point de contact principal.

Développement des contrats :

– Négocier et finaliser les contrats avec les partenaires, en veillant à ce que les conditions soient conformes aux objectifs de l'entreprise et aux exigences de conformité.

– Maintenir une communication transparente et assurer un suivi clair tout au long du processus de vente.

Expansion de la couverture du marché :

– Identifier les opportunités d'expansion de la couverture du marché en ouvrant de nouveaux comptes auprès d'opérateurs locaux et internationaux.

– Tirer parti des informations sur le marché et des analyses concurrentielles pour identifier les partenariats potentiels et stimuler la croissance.

Analyse des performances et rapports :

– Surveiller les indicateurs de performance afin de garantir l'efficacité des campagnes d'affiliation.

– Préparer des rapports réguliers sur les performances des affiliés, les tendances en matière de revenus et les indicateurs clés.

– Présenter les conclusions et les recommandations aux équipes concernées afin d'éclairer la prise de décision stratégique.

Qualifications

Votre profil :

– Expérience internationale dans le secteur du iGaming requise

Organisme employeur
NORTH STAR NETWORK

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PUBLICITÉ

Lieu du poste
France

Date de publication
7 octobre 2025 à 13:05

Valide jusqu'au
06.11.2025

- Première expérience réussie en négociation et conclusion d'accords
- Expérience en analyse et reporting