



<https://latribunelibre.com/emploi/account-manager-it-infrastructure-f-h>

## Account Manager IT – Infrastructure F/H

### Description

**Changer de poste dans l'IT à Brest, ça se réfléchit.**

On vous propose de le faire pour de bonnes raisons.

Vous êtes reconnu dans l'IT et vous avez déjà construit un réseau solide sur Brest et sa région.

Mais vous ressentez aujourd'hui moins de stimulation, moins de défis... et parfois moins de moyens pour les relever ?

C'est peut-être le moment de transformer ce quotidien en vraie opportunité.

Nous recherchons un **Account Manager expérimenté**, capable de combiner vision business, influence, expertise en infrastructure et proximité avec les décideurs (C-Level, Comex...)

### Des moyens pour réussir

- Un binôme inside dédié pour vous accompagner dans les réponses aux appels d'offres et la gestion client.
- Des équipes d'experts techniques pour actualiser vos connaissances et enrichir vos propositions.
- Une Direction avec une vision claire, prête à vous faire confiance et à soutenir votre évolution.

### Votre mission

- **Piloter les comptes stratégiques** : être l'interlocuteur de confiance des décideurs (C-Level, Comex...), conseiller et bâtir avec eux des solutions durables.

### Organisme employeur

ZELLERH

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

29019, BREST, BREST, France

### Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**  
90000 €

### Date de publication

22 octobre 2025 à 17:11

### Valide jusqu'au

21.11.2025

- **Développer de nouvelles opportunités business** : identifier et générer des leviers de croissance (up-selling, cross-selling) en capitalisant sur la proximité avec vos clients et l'appui des partenaires.
- **Renforcer votre influence sur l'écosystème local** : développer votre présence auprès des décideurs régionaux, des partenaires stratégiques et des instances de référence.
- **Conduire et concrétiser vos plans de comptes** : élaborer des stratégies business ambitieuses, sur un portefeuille diversifié (marché public et privé), avec des objectifs clairs de croissance, de marge et de fidélisation client.
- **Garder une longueur d'avance** : établir vos prévisions, suivre vos objectifs, rester en veille et anticiper les évolutions du marché en participant aux initiatives de nos partenaires clés.

## Pourquoi nous rejoindre

Vous intégrerez un **acteur majeur de l'IT**, où l'initiative est valorisée, la performance reconnue et les projets sont à la hauteur des ambitions .

Votre rôle sera central, votre impact visible, et vos succès auront un véritable écho.

Et bien sûr, un package attractif combinant fixe + variable motivant, voiture de fonction, télétravail et avantages internes.

Vous vous reconnaissiez ?

→ Parlons-en dès maintenant.

## Qualifications

- Vous avez **au moins 5 ans d'expérience** comme Account Manager dans l'infrastructure IT (Software & Hardware).
- **vous êtes ancré localement** et votre **réseau brestois** est votre meilleur allié.
- **vous êtes** autonome, moteur, avec une vraie **culture business**.
- vous aimez autant le **terrain** que la **stratégie commerciale**.
- vous savez négocier, anticiper et emmener vos clients plus loin.

