



<https://latribunelibre.com/emploi/acheteur-technique-capex-materiaux-refractaires-f-h>

## Acheteur Technique Capex – Matériaux Réfractaires F/H

**Organisme employeur**  
VERALLIA FRANCE

### Description

Nous recherchons pour la Direction des Achats de Verallia Packaging un(e) : **Acheteur technique Capex – Matériaux Réfractaires H/F**. Le poste peut-être basé à Chalon-sur-Saône ou à La Défense.

Rattaché(e) au Category Purchasing Manager Batch & Furnace, vous intervenez sur un périmètre international d'achats techniques pour les 35 usines du groupe. Vous gérez la catégorie d'achats des composants réfractaires de four en relation avec des fournisseurs stratégiques de différents pays, et nos équipes techniques (ingénierie four, bureau d'études élaboration verre...) sur de projets stratégiques et reconstruction, innovation et électrification de nos unités de production.

### Missions :

Définition de la stratégie d'achat :

- Définir la stratégie achats sur votre catégorie Réfractaire en adéquation avec la politique achat globale du groupe pour atteindre les objectifs de rentabilité définis par la Direction
- Développer et mettre en œuvre des programmes de réductions de coûts en collaboration étroite avec les services techniques centraux dans le but d'améliorer la qualité, la fiabilité et la sécurité des équipements
- Mettre en place un référentiel économique pour la comparaison des offres et l'établissement des budgets

Implication dans la définition du besoin :

- Intervenir en phase amont dans l'expression du besoin réalisé par les clients internes
- Globaliser l'expression des besoins de votre catégorie d'achats
- Challenger les besoins / les spécifications avec vos interlocuteurs techniques.
- Proposer des améliorations des spécifications en s'appuyant sur le benchmarking

Prospection et suivi du marché des fournisseurs :

- Animer et développer le portefeuille de fournisseurs conformément à la politique de référencement de l'entreprise
- Réaliser le sourcing dans les différents pays (qualifications des fournisseurs)
- Capter et/ou développer l'innovation auprès des fournisseurs. Faire évoluer et progresser les fournisseurs
- Assurer une veille permanente sur le marché des fournisseurs
- Evaluer les fournisseurs (audits, enquêtes de satisfaction, grille d'évaluation...) et proposer des axes d'amélioration

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FABRICATION DE VERRE CREUX

**Lieu du poste**  
92026, COURBEVOIE,  
COURBEVOIE, France

**Date de publication**  
17 octobre 2025 à 11:06

**Valide jusqu'au**  
16.11.2025

Gestion de l'acte d'achat :

- Rechercher et sélectionner les bons fournisseurs et produits
- Lancer les appels d'offre via les outils de l'entreprise et préparer une grille d'analyse complète (décomposition analytique du coût, logistique, gestion juridique et assurance, gestion de la sécurité, conditions de paiement, pièces de rechange, ...)
- Réaliser l'analyse du risque (analyse du risque fournisseur, risque transport, ...)
- Négocier les contrats commerciaux selon des objectifs de qualité, coûts, délai, paiements, couvertures des risques et la propriété intellectuelle, et assurer leur mise en place en collaboration avec le service juridique
- Proposer et argumenter le choix des fournisseurs à vos interlocuteurs locaux et centraux
- Résoudre les litiges commerciaux et financiers

## Qualifications

Issu(e) d'une formation supérieure Bac+5 (école de commerce, mastère spécialisé, master universitaire, école d'ingénieurs) dans le domaine des achats et/ou une spécialisation technique, vous justifiez idéalement d'une expérience de 1 an minimum dans les achats techniques au sein d'un environnement industriel, multi-site et international. Vous êtes sensible aux nouvelles technologies, à l'innovation et avez une très forte appétence pour les environnements techniques complexes. Vous aimez aller sur le terrain à la rencontre de vos clients internes et de vos fournisseurs. La connaissance du domaine des composants réfractaires de four, des céramiques ou matériaux serait appréciée.

Votre niveau d'anglais est courant afin de pouvoir interagir avec des interlocuteurs internes et externes au sein d'un environnement international et multiculturel. Vous maîtrisez le Pack Office, notamment Excel, et un ERP, idéalement SAP.

Autonome et force de proposition, vous faites preuve de dynamisme et de proactivité. Vous avez une forte orientation clients et résultats, et vous êtes pugnace dans la négociation. Votre capacité d'analyse et de synthèse, votre rigueur, votre adaptabilité et votre esprit d'équipe seront des atouts pour mener à bien votre mission et développer votre périmètre.