



<https://latribunelibre.com/emploi/adekwatts-la-rochelle-charente-maritime-commercial-terrain-expert-f-h-3>

Adekwatts La Rochelle (Charente-Maritime) – Commercial terrain expert F/H

Description

Mission : En tant que **commercial terrain expérimenté**, vous prospecterez auprès des **particuliers, artisans, et PME** pour leur proposer des solutions clés en main d'autoconsommation solaire. Votre rôle sera de **détecter des opportunités**, conseiller les clients, et conclure des ventes en BtoC et BtoB. Avec un **esprit orienté business**, vous pourrez faire évoluer votre projet professionnel après une période d'intégration en tant que salarié.

Qualifications

Profil recherché :

- **Expérience confirmée** en vente directe (commercial terrain) en BtoC, avec une appétence pour le BtoB.
- **Goût du challenge** et capacité à développer un portefeuille clients de zéro.
- Connaissance du **marché local** (La Rochelle, Rochefort, Île de Ré) et sensibilité aux enjeux énergétiques.
- **Autonomie, persévérance**, et envie de construire un projet à long terme.

Atouts du poste :

- **Formation complète** sur les solutions solaires et les outils commerciaux Adekwatts.
- **Rémunération attractive** : fixe + commissions + prime sur objectifs.
- **Perspective d'évolution** de votre projet professionnel après 12 à 24 mois.
- **Secteur porteur** : La Rochelle est une ville pionnière en transition énergétique, avec une forte demande pour l'autoconsommation.

Organisme employeur

LaTribuneLibre

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN RELATIONS
PUBLIQUES ET
COMMUNICATION

Lieu du poste

France

Date de publication

5 octobre 2025 à 21:06

Valide jusqu'au

04.11.2025