



<https://latribunelibre.com/emploi/angleterre-commercial-mat-agroalimentaire-f-h-3>

Angleterre commercial mat agroalimentaire F/H

Description

Angleterre ou irlande

TECHNICO COMMERCIAL EN PROCEDES agroalimentaires F/H

domaine agroalimentaire

Poste basé Angleterre

Mission

Votre mission

Rattaché(e) à la direction et en lien direct avec le bureau d'études, vous devenez **l'ambassadeur(trice) de l'entreprise** auprès de ses clients et prospects.

Organisme employeur

LaTribuneLibre

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

27 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

24.01.2026

Votre rôle sera clé pour développer le marché des **PROCEDES agroalimentaires**

:

- **Prospection & développement** : identifier de nouveaux clients et développer un portefeuille dans le secteur agroalimentaire et industriel.
- **Conseil & vente** : présenter des solutions techniques adaptées, accompagner vos interlocuteurs tout au long du cycle de vente, de l'étude jusqu'à la signature.
- **Pilotage & suivi** : travailler en synergie avec le bureau d'études et les partenaires externes pour établir devis et propositions chiffrées.
- **Présence terrain** : assurer un lien de proximité par des déplacements réguliers sur tout le territoire national.
- **Contribution stratégique** : être force de proposition pour soutenir la croissance de ce nouveau segment et consolider le positionnement de l'entreprise.

Qualifications

Angleterre ou irlande

TECHNICO COMMERCIAL EN PROCEDES agroalimentaires F/H

domaine agroalimentaire

Poste basé Angleterre

Mission

Votre mission

Rattaché(e) à la direction et en lien direct avec le bureau d'études, vous devenez **l'ambassadeur(trice) de l'entreprise** auprès de ses clients et prospects.

Votre rôle sera clé pour développer le marché des **PROCEDES agroalimentaires**

- **Prospection & développement** : identifier de nouveaux clients et développer un portefeuille dans le secteur agroalimentaire et industriel.
- **Conseil & vente** : présenter des solutions techniques adaptées, accompagner vos interlocuteurs tout au long du cycle de vente, de l'étude jusqu'à la signature.
- **Pilotage & suivi** : travailler en synergie avec le bureau d'études et les partenaires externes pour établir devis et propositions chiffrées.
- **Présence terrain** : assurer un lien de proximité par des déplacements réguliers sur tout le territoire national.
- **Contribution stratégique** : être force de proposition pour soutenir la croissance de ce nouveau segment et consolider le positionnement de l'entreprise.