



<https://latribunelibre.com/emploi/angleterre-commercial-mat-agroalimentaire-f-h-3>

Angleterre commercial mat agroalimentaire F/H

Description

Angleterre ou irlande

TECHNICO COMMERCIAL EN PROCEDES agroalimentaires F/H

domaine agroalimentaire

Poste basé Angleterre

Mission

Votre mission

Rattaché(e) à la direction et en lien direct avec le bureau d'études, vous devenez **l'ambassadeur(trice) de l'entreprise** auprès de ses clients et prospects.

Votre rôle sera clé pour développer le marché des **PROCEDES agroalimentaires** :

- **Prospection & développement** : identifier de nouveaux clients et développer un portefeuille dans le secteur agroalimentaire et industriel.
- **Conseil & vente** : présenter des solutions techniques adaptées, accompagner vos interlocuteurs tout au long du cycle de vente, de l'étude jusqu'à la signature.
- **Pilotage & suivi** : travailler en synergie avec le bureau d'études et les partenaires externes pour établir devis et propositions chiffrées.
- **Présence terrain** : assurer un lien de proximité par des déplacements réguliers sur tout le territoire national.
- **Contribution stratégique** : être force de proposition pour soutenir la croissance de ce nouveau segment et consolider le positionnement de l'entreprise.

Qualifications

Angleterre ou irlande

Organisme employeur

LaTribuneLibre

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

27 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

24.01.2026

TECHNICO COMMERCIAL EN PROCEDES agroalimentaires F/H

domaine agroalimentaire

Poste basé Angleterre

Mission

Votre mission

Rattaché(e) à la direction et en lien direct avec le bureau d'études, vous devenez **l'ambassadeur(trice) de l'entreprise** auprès de ses clients et prospects.

Votre rôle sera clé pour développer le marché des **PROCEDES agroalimentaires** :

- **Prospection & développement** : identifier de nouveaux clients et développer un portefeuille dans le secteur agroalimentaire et industriel.
- **Conseil & vente** : présenter des solutions techniques adaptées, accompagner vos interlocuteurs tout au long du cycle de vente, de l'étude jusqu'à la signature.
- **Pilotage & suivi** : travailler en synergie avec le bureau d'études et les partenaires externes pour établir devis et propositions chiffrées.
- **Présence terrain** : assurer un lien de proximité par des déplacements réguliers sur tout le territoire national.
- **Contribution stratégique** : être force de proposition pour soutenir la croissance de ce nouveau segment et consolider le positionnement de l'entreprise.