



<https://latribunelibre.com/emploi/animateur-reseau-btob-france-univers-mobilite-loisirs-f-h>

Animateur Réseau BtoB France – Univers Mobilité Loisirs F/H

Description

Rattaché au Directeur Commercial et Marketing, au sein d'une équipe de 5 personnes, vous animez, formez et développez les distributeurs partenaires sur le plan national.

Vos principales missions :

Développer le réseau & les ventes

- Prospecter de nouveaux distributeurs et accompagner leur montée en puissance.
- Suivre la présence produit (DN/DV), optimiser la visibilité et activer les leviers trade marketing au sein des points de ventes.
- Challenger, dynamiser et fidéliser les points de vente existants.

Former et accompagner les équipes partenaires

- Former les équipes en point de vente aux produits, usages, argumentaires, innovations, tendances.
- Apporter un soutien pédagogique simple, clair, terrain.
- Accompagner les lancements et nouveautés.

Piloter l'activité & structurer la croissance

- Suivre les indicateurs commerciaux, analyser les résultats et proposer des actions correctives.
- Réaliser un reporting structuré et régulier.
- Opérer une veille concurrentielle et benchmark des confrères du marché.
- Participer aux salons, évènements, ouvertures de points de vente.

Liste non exhaustive.

Qualifications

Vous êtes issu d'une formation **Bac+4/5 commerce et justifiez de 3 ans**

d'expérience minimum sur un poste similaire au sein d'une **marque technique et qualitative en BtoB** (animation réseau, développement commercial partenaires ou distribution spécialisée).

Vous aimez convaincre, animer, structurer, et faire monter en compétence les équipes de votre distribution.

Vous avez une sensibilité technique et vous savez la vulgariser pour parler simplement en terme de bénéfices clients (économies, plaisir, confort, sécurité ...)

Vous êtes reconnu pour votre énergie, votre aptitude à suivre les indicateurs clés et votre goût du terrain.

Vous êtes situés idéalement sur l'axe Normandie – Paris !

L'anglais est un plus pour accompagner les projets futurs du groupe.

Déplacements réguliers (découpages à prévoir).

Ce que le client vous propose

- Statut Cadre – Télétravail.
- Rémunération fixe : 42k€ à 55k€ selon profil.
- Bonus annuel attractif lié à l'atteinte des objectifs quantitatifs et qualitatifs.
- Un véhicule de fonction, téléphone, mutuelle et prévoyance.
- Une formation au siège et un plan d'intégration de 3 semaines.
- Une entreprise solide, premium, technophile et tournée vers l'innovation.
- Des valeurs fortes : proximité, autonomie, confiance et vision long terme.

Les étapes du recrutement :

1. Préqualification téléphonique avec le Cabinet
2. Entretien visio avec le Cabinet
3. Entretiens physiques avec le Client (DirCo, DRH, DG)
4. Prise de références professionnelles
5. Vous êtes embauché !

Organisme employeur
PEPITE CONSEIL

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRE MISE À DISPOSITION DE
RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste
75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base
42000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication
29 décembre 2025 à 12:03

Valable jusqu'au
18.01.2026