



<https://latribunelibre.com/emploi/apporteur-daffaires-apres-sinistre-gironde-33-f-h>

Apporteur d'affaires après-sinistre Gironde (33) F/H

Description

Rattaché au manager national des ventes sinistres, l'apporteur d'affaires après-sinistres est chargé de la commercialisation des prestations d'expertises et d'évaluations sur les départements de la Gironde, Lot-et-Garonne et Landes. Son rôle consistera à convaincre les prospects et clients de l'importance d'avoir un expert en assurance à leurs côtés.

Ses missions seront les suivantes :

- Suivre au quotidien les signalements de sinistres sur son secteur géographique
- Développer et fidéliser sa clientèle grâce à de la prospection directe
- Promouvoir les prestations de l'entreprise auprès de ses clients et prospects
- Assurer le suivi commercial des contrats jusqu'à encaissement des honoraires
- Travailler en collaboration avec les experts pour le suivi des dossiers

Modalités contractuelles :

- Contrat : CDI
- Statut : Cadre
- Salaire fixe : 30KEUR?
- Variable : pourcentage du CA + prime sur objectif (2 mois de salaire) + prime de dépassement
- Autre : voiture de fonction et carte essence illimitée

Qualifications

Le profil que nous recherchons devra répondre aux critères suivants :

- Vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans un domaine similaire
- Vous avez une bonne connaissance du tissu économique régional
- Vous êtes reconnu pour vos qualités relationnelles et êtes en mesure de vous adapter à différents interlocuteurs
- Votre posture et votre professionnalisme vous permettent de créer des relations durables et de confiance avec vos clients
- Rigoureux et organisé, vous savez travailler en autonomie et prioriser vos tâches
- Le travail collectif n'a pas de secret pour vous, vous savez être force de proposition et travailler en collaboration avec les membres de votre équipe.

Après lecture et validation de votre candidature, le processus de recrutement sur ce poste se déroulera de la manière suivante :

- Un premier échange téléphonique rapide (10-15 minutes) avec Mathilde DU PENHOAT, consultante en recrutement Hunteo en charge de ce poste.
- Par la suite, nous nous rencontrerons afin d'échanger autour de votre parcours, de vos aspirations professionnelles et du poste proposé.
- Votre dossier sera ensuite remis à notre client afin d'organiser les entretiens
- Enfin, si les entretiens sont concluants, une promesse d'embauche vous sera transmise. Soyez rassuré, nous resterons à vos côtés au cours de ces étapes, mais également tout au long de votre intégration !

Organisme employeur

Hunteo

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Date de publication

5 octobre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

04.11.2024