



<https://latribunelibre.com/emploi/attache-commercial-amiens-f-h>

Attaché Commercial – Amiens F/H

Description

Description du poste

Rejoignez l'aventure LOXAM ACCESS PL en tant que Commercial Itinérant H/F à Amiens ! (80)

Si vous aimez bouger, rencontrer des clients et relever des défis commerciaux, ce poste est fait pour vous. Rattaché(e) au Responsable d'Agence de l'activité Poids Lourds, vous aurez pour mission de développer et fidéliser une clientèle professionnelle, en valorisant notre offre de matériels et de services.

Vos missions (et vos futurs challenges) :

- **Chasser les opportunités** : identifier les prospects à fort potentiel et suivre les évolutions du marché (nouveaux chantiers, concurrence, tendances, tarifs).
- **Convaincre et conseiller** : aller sur le terrain, présenter l'offre LOXAM ACCESS, écouter les besoins des clients et formuler la meilleure proposition de valeur.
- **Négocier et conclure** : transformer vos échanges en accords concrets, tout en respectant la politique tarifaire et en déployant les accords nationaux et régionaux.
- **Suivre et optimiser** : gérer votre portefeuille, réaliser vos comptes rendus via nos outils digitaux, relancer vos offres et ajuster vos actions pour atteindre vos objectifs.

Qualifications

Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale (Bac +2 minimum) et témoignez d'une expérience réussie d'au moins 3 ans dans un environnement similaire.

Votre aisance relationnelle, votre sens du service, votre rigueur administrative et votre implication vous permettront de réussir dans votre mission.

Informations complémentaires

Organisme employeur
LOXAM

Type de poste
Temps plein

Secteur
LOCATION ET LOCATION-BAIL
DE MACHINES ET
ÉQUIPEMENTS POUR LA
CONSTRUCTION

Lieu du poste
France

Date de publication
14 octobre 2025 à 21:08

Valable jusqu'au
13.11.2025

Ce que nous vous offrons :

- Un environnement stimulant où chaque journée est différente.
- La possibilité d'évoluer sur un marché en constante croissance.
- Une équipe à taille humaine, dynamique et engagée.

Ce que nous offrons :

- **Salaire** : Selon profil, rémunération sur 13 mois.
- **Intéressement et participation** : Oui, on partage les succès !
- **Durée de travail par semaine** : 35 heures + 3 heures sup défiscalisées + 1h ouvrant aux RTT.
- **7 semaines de congés payés** : en congés payés et RTT.
- **Primes** : D'assiduité mensuelle, d'ancienneté... parce que vous le méritez.
- **Challenges annuels** : Pour pimenter la routine.
- **Carte ticket resto** : Pour bien manger sans se ruiner.
- **Comité d'entreprise** : Places de cinéma, concerts, spectacles, parcs d'attraction, locations de vacances...
- **Réductions sur les locations** de matériels.
- **Formation continue** : Avec les constructeurs, notre école de formation, et un parcours d'intégration aux petits oignons dans plusieurs agences de notre réseau.

Envoyez-nous votre CV et **prenez de la hauteur dans votre carrière** avec nous !

Découvrez toutes nos offres d'emplois, notre culture, à travers notre site de recrutement: www.loxamtalent.com