



<https://latribunelibre.com/emploi/attache-commercial-f-h-6>

Attaché Commercial F/H

Description

MISSIONS :

Rattaché(e) à votre Chef des Ventes, vous pilotez l'activité commerciale de votre secteur.

- développez le portefeuille de clients qui vous est confié, en apportant de véritables réponses à leurs enjeux
- proposez des solutions à forte valeur ajoutée produits et solutions (impression, dématérialisation) aux décideurs
- étudiez la faisabilité et la pertinence des solutions proposées au sein de votre équipe et/ou avec votre binôme technique
- présentez vos offres commerciales en mode solutions et gérez l'ensemble de l'acte de vente
- mettez en oeuvre des plans d'actions commerciales et de communication, tout en les enrichissant de vos propres idées et initiatives
- participez activement au développement de votre filiale, en partageant les besoins clients dans une optique d'amélioration continue.

- Pour le poste dont le secteur est le 50 (Cherbourg et La Branche) le candidat est autonome en home office, il se déplace uniquement une fois par semaine le lundi à l'agence de Rennes pour les réunions.

- Pour le poste dont le secteur est le 56 (Vannes-Lorient), le candidat est rattaché à l'agence de Vannes, il peut effectuer du télétravail 1 jour par semaine.

Qualifications

Profil :

De formation Bac+2, vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation, dans l'univers BtoB dans la vente de services.

Vous avez une expérience de 2 ans minimum en CDI.

Package :

Salaire fixe selon profil + variable

Véhicule de fonction

Participation intéressement,

PC, portable,

Variable garanti les premiers mois

Organisme employeur

OPENSUCCESS V.S

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

56260, VANNES, VANNES, France

Date de publication

10 septembre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

10.10.2024