



<https://latribunelibre.com/emploi/attache-commercial-nord-strasbourg-f-h>

Attaché commercial Nord Strasbourg F/H

Description

Vos missions : En tant qu'Ambassadeur/Ambassadrice de Toshiba, vous aurez pour mission de :- Développer le portefeuille client qui vous est confié, en répondant efficacement à leurs enjeux.- Proposer des solutions à forte valeur ajoutée, en matière d'impression et de dématérialisation, aux décideurs.- Étudier la faisabilité et la pertinence des solutions, en collaboration avec votre équipe ou votre binôme technique.- Présenter vos offres commerciales en mode solutions et gérer l'ensemble de l'acte de vente.- Mettre en oeuvre des plans d'actions commerciales et de communication, en y intégrant vos idées et initiatives.- Participer activement au développement de votre filiale, en partageant les besoins clients dans un cadre d'amélioration continue.Compétences requises: Nous recherchons un(e) candidat(e) qui :- Est titulaire d'un Bac+2, avec au minimum 4 ans d'expérience en vente BtoB, idéalement dans le secteur de l'IT ou des services bureautiques.- Maîtrise les techniques de vente et de négociation, et possède une bonne connaissance des produits (dématérialisation, impression).- Possède un excellent tempérament commercial, une aisance relationnelle et un désir d'apporter de la valeur ajoutée à ses clients.- Fait preuve d'autonomie, de capacité d'organisation et de planification, avec un profil adaptable aux marchés PME et TPE.

Qualifications

Les avantages de travailler chez Toshiba TEC France: En rejoignant notre équipe, vous bénéficierez d'une culture d'entreprise bienveillante qui valorise l'initiative et le bien-être des collaborateurs. Nous vous offrons des opportunités de formation continue, pour vous permettre de vous épanouir et de progresser au sein de votre carrière, tout en jouant un rôle clé dans notre stratégie d'engagement sociétal et de croissance durable. Actez votre avenir professionnel dès aujourd'hui ! Si vous vous reconnaissiez dans cette description et que vous souhaitez participer à ce projet ambitieux, rejoignez Toshiba TEC France en tant que Commercial(e) BtoB. Votre avenir commence ici !

Organisme employeur

ACTUAL TALENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

67180, HAGUENAU, HAGUENAU,
France

Date de publication

18 octobre 2025 à 15:08

Valide jusqu'au

17.11.2025