



<https://latribunelibre.com/emploi/attache-e-technico-commercial-f-h>

ATTACHE.E TECHNICO-COMMERCIAL F/H

Description

Nous recherchons un(e) Attaché(e) Technico-Commercial(e) en CDD pour les départements 79 / 86 / 23 / 17 / 16 / 87 /24 / 19. L'Attaché Technico-Commercial chez Fuchs France au sein de la division industrie (FLI) et spécialités prospecte de nouveaux clients, négocie les offres, réalise les ventes et fidélise la clientèle. Il a également un rôle de conseil technique auprès des clients, en fonction de leurs besoins et de leurs attentes, ceci sur l'ensemble des marchés stratégiques de FLI. Il doit avoir de bonnes connaissances des produits et des services qu'il propose, ainsi que des compétences commerciales et relationnelles. Il doit être autonome, dynamique et organisé. De plus il travaille en étroite collaboration avec les chargés de clientèle du service clients afin d'assurer le bon fonctionnement de son secteur. **Vos Missions :**

- Gérer et développer l'activité d'un portefeuille de clients et de prospects sur le secteur confié (visites clients terrain)
- Suivre la politique commerciale de la division
- Mettre en œuvre et réaliser les objectifs en terme de tonnage, chiffre d'affaires et marge suivant les objectifs fixés
- Créer un plan de prospection
- Identifier les besoins clients, savoir y répondre commercialement et techniquement
- Formuler l'offre, la présenter, la relancer afin de finaliser la vente
- Développer une stratégie d'animation afin d'améliorer la fidélisation
- Identifier les ventes additionnelles possibles en fonction du profil client du portefeuille
- Suivre et assurer le reporting régulier de son activité en terme de Résultats, Activités, Portefeuilles et développements

Qualifications

Profil recherché :

- Diplômé(e) d'une école de commerce ou bien d'une filière technique avec une expérience de vente d'au moins deux ans
- Vous disposez d'une première expérience de l'e-commerce B2B
- Vous disposez d'une expérience dans l'industrie et/ou de la distribution des lubrifiants sur le marché français.
- Vous avez idéalement une première expérience sur un CRM
- Vous avez une bonne maîtrise et une appétence certaine pour les outils informatiques et pour le digital.
- La maîtrise de l'anglais serait un plus

Vous avez le profil? alors n'hésitez plus ! Rejoignez-nous! Excellez au-delà de vos limites et apportez vos idées au sein de l'organisation matricielle d'un Groupe global.

Organisme employeur
FUCHS LUBRIFIANT FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
RAFFINAGE DU PÉTROLE

Lieu du poste
92050, NANTERRE, NANTERRE, France

Date de publication
5 octobre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au
04.11.2024