



<https://latribunelibre.com/emploi/bd-and-sales-manager-f-h-2>

BD and Sales Manager F/H

Description

Lieu : Massy, France

Construisons ensemble un avenir de confiance

Thales est un leader mondial des hautes technologies spécialisé dans trois secteurs d'activité : Défense & Sécurité, Aéronautique & Spatial, et Cyber & Digital. Il développe des produits et solutions qui contribuent à un monde plus sûr, plus respectueux de l'environnement et plus inclusif. Le Groupe investit près de 4 milliards d'euros par an en Recherche & Développement, notamment dans des domaines clés de l'innovation tels que l'IA, la cybersécurité, le quantique, les technologies du cloud et la 6G. Thales compte près de 81 000 collaborateurs dans 68 pays.

Nos engagements, vos avantages

- Une réussite portée par notre excellence technologique, votre expérience et notre ambition partagée
- Un package de rémunération attractif
- Un développement des compétences en continu : parcours de formation, académies et communautés internes
- Un environnement inclusif, bienveillant et respectant l'équilibre des collaborateurs
- Un engagement sociétal et environnemental reconnu

Votre quotidien

L'activité Systèmes terrestres et aériens basé sur le site de Massy est leader dans les systèmes de commandement et de contrôle des opérations aériennes et les systèmes radars de défense aérienne.

Au sein de la Direction Commerciale Defense Air Systems de Thales LAS France .

Missions principales :

- Construire une relation de confiance avec l'OTAN, ses agences d'acquisitions et certains pays de l'alliance afin de connaître leurs besoins, leurs contraintes et identifier de nouvelles opportunités

Organisme employeur

Thales Las France Sas

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste

91377, MASSY, MASSY, France

Date de publication

21 septembre 2025 à 17:07

Valide jusqu'au

21.10.2025

- Etablir les plans de compte
- Construire des offres avec les équipes techniques et bids suivant la stratégie produit en tant que Capture Leader, incluant la coordination des équipes bids, l'élaboration de la stratégie commerciale, la préparation des gates et la rédaction de l'offre commerciale
- Conduire la négociation des offres et sécuriser la prise de commande conformément au mandat de gate

Dans un contexte de modernisation de ces systèmes et un environnement d'évolution technique en constante évolution, le poste couvre aussi bien les offres de soutien du parc installé que le développement de nouvelles opportunités.

Votre profil :

- De formation ingénieur ou commercial, vous avez une première expérience réussie en commerce avec des clients institutionnels internationaux, ou dans des environnements complexes
- Vous êtes doté d'un très bon relationnel, vous savez communiquer clairement, vous êtes à l'aise dans un milieu international et savez travailler et négocier en

Qualifications

Au sein de la Direction Commerciale Defense Air Systems de Thales LAS France .

Missions principales :

- Construire une relation de confiance avec l'OTAN, ses agences d'acquisitions et certains pays de l'alliance afin de connaître leurs besoins, leurs contraintes et identifier de nouvelles opportunités
- Etablir les plans de compte
- Construire des offres avec les équipes techniques et bids suivant la stratégie produit en tant que Capture Leader, incluant la coordination des équipes bids, l'élaboration de la stratégie commerciale, la préparation des gates et la rédaction de l'offre commerciale
- Conduire la négociation des offres et sécuriser la prise de commande conformément au mandat de gate

Dans un contexte de modernisation de ces systèmes et un environnement d'évolution technique en constante évolution, le poste couvre aussi bien les offres de soutien du parc installé que le développement de nouvelles opportunités.

Votre profil :

- De formation ingénieur ou commercial, vous avez une première expérience réussie en commerce avec des clients institutionnels internationaux, ou dans des environnements complexes
- Vous êtes doté d'un très bon relationnel, vous savez communiquer clairement, vous êtes à l'aise dans un milieu international et savez travailler et négocier en anglais
- Le travail en équipe est important pour vous
- Une expérience à l'étranger est un atout
- Vous avez la connaissance des marchés militaires ; celle des systèmes de commandement et de contrôle serait un atout supplémentaire. Vous êtes à l'aise avec la haute technologie
- Des déplacements sont à prévoir