



<https://latribunelibre.com/emploi/bid-manager-airframe-f-h>

Bid Manager Airframe F/H

Description

MISSIONS :

Devenez notre coéquipier pour nous accompagner dans la conquête de nouveaux marchés et de contrats MRO Airframe civils et militaires.

Rattaché à la Direction Airframe, dans le service Devis – Offres Commerciales, vous établissez ou faites établir par les spécialistes du service les devis Maintenance et/ou Modifications, et en assurez la coordination, la valorisation, la validation ainsi que la diffusion.

Vous êtes également l'interlocuteur privilégié des commerciaux et des responsables de projets.

TÂCHES & RESPONSABILITÉS :

- Analyser, répondre et suivre les demandes d'offres dans des délais impartis, provenant du département des ventes, tout en proposant une stratégie en cohérence avec les objectifs clients et internes Sabena technics.
- Définir la méthodologie de chiffrage et la structure de réponse à appel d'offres en fonction des attentes client,
- Etablir ou faire établir les devis par les spécialistes du service, et s'assurer d'une bonne coordination avec les équipes de production et de ventes,
- Etablir les Fiches de Synthèse Economique et piloter le parcours de validation,
- Rédiger les Offres Techniques et Commerciales les mieux adaptées aux besoins exprimés par le client et aux capacités de Sabena technics,
- Préparer l'argumentation technique et économique, et assister le vendeur dans la présentation de l'offre et dans les discussions avec le client,
- Participer au suivi économique des chantiers et aux REX.

PROFIL RECHERCHÉ :

- Ingénieur (Aéronautique ou généraliste), ou personnel issu de la promotion interne avec une curiosité et un intérêt pour les domaines techniques et économiques
- Compétences et intérêt dans la gestion des bases de données et analyses associées, outils informatiques relatifs à ce sujet.
- Connaissance des notions basiques de commerce et de gestion (économie et finance, Coûts de Production, Marges, Prix de vente...)
- Bon niveau d'anglais (technique et courant) à l'oral comme à l'écrit
- Rigueur, autonomie, réactivité, discréetion
- Capacité d'analyse et de synthèse
- Coordination et animation, Capacité de conviction, Sens relationnel et de communication

Qualifications

Profil Candidat Recherché

Devenez notre coéquipier pour nous accompagner dans la conquête de marchés et de contrats MRO Airframe civils et.

Rattaché à la Direction Airframe, dans le service Devis – Offres Commerciales, vous jouerez un rôle clé en établissant ou en faisant établir par les spécialistes du service les devis Maintenance et/ou Modifications. Vous en assurerez la coordination, la valorisation, la validation ainsi que la diffusion. Vous serez également l'interlocuteur privilégié des commerciaux et des responsables de projets.

Tâches & Responsabilités

- Analyser, répondre et suivre les demandes d'offres dans des délais impartis, provenant du département des ventes, tout en proposant une stratégie en cohérence avec les objectifs clients et internes.
- Définir la méthodologie de chiffrage et la structure de réponse à appel d'offres en fonction des attentes client.
- Établir ou faire établir les devis par les spécialistes du service, et s'assurer d'une bonne coordination avec les équipes de production et de ventes.
- Établir les Fiches de Synthèse Économique et piloter le parcours de validation.
- Rédiger les Offres Techniques et Commerciales les mieux adaptées aux besoins exprimés par le client et aux capacités de l'entreprise.
- Préparer l'argumentation technique et économique, et assister le vendeur dans la présentation de l'offre et dans les discussions avec le client.
- Participer au suivi économique des chantiers et aux retours d'expérience (REX).

Profil Recherché

- Ingénieur (Aéronautique ou généraliste), ou personnel issu de la promotion interne avec une curiosité et un intérêt pour les domaines techniques et économiques.
- Compétences et intérêt dans la gestion des bases de données et analyses associées, ainsi que dans les outils informatiques relatifs à ce sujet.
- Connaissance des notions basiques de commerce et de gestion (économie et finance, coûts de production, marges, prix de vente, etc.).
- Bon niveau d'anglais (technique et courant) à l'oral comme à l'écrit.
- Rigueur, autonomie, réactivité, discrétion.
- Capacité d'analyse et de synthèse.
- Coordination et animation, capacité de conviction, sens relationnel et de communication.

Savoir-faire :

- Gestion des bases de données
- Analyse économique
- Chiffrage
- Rédaction d'offres techniques
- Anglais technique
- Coordination de projet

Savoir-être :

- Coordination
- Analyse
- Synthèse
- Communication

Organisme employeur

Sabena Technics

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSTRUCTION

AÉRONAUTIQUE ET SPATIALE

Lieu du poste

33281, MERIGNAC, MERIGNAC,
France

Salairde base

35000 € - **Salairde base**
40000 €

Date de publication

15 janvier 2026 à 10:07

Valide jusqu'au

14.02.2026