



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-aquitaine-et-occitanie-f-h-7>

Business Developer Aquitaine et Occitanie F/H

Description

Sous la responsabilité d'un directeur commercial, vos missions seront :

- Suivi et gestion d'une équipe de 2 technico-commerciaux,
 - Prospecter de nouveaux clients (sociétés de menuiserie avec un CA important) et gestion d'un négoce,
 - Développer et fidéliser un portefeuille clients Grands Comptes,
 - Identifier les besoins, présenter des solutions adaptées, négocier et conclure la vente,
 - Assurer un reporting quotidien : suivi des visites et projets en cours.
-
- CDI à pourvoir dès que possible,
 - Rémunération avantageuse et pack commercial,
 - Véhicule de fonction 5 places.

Qualifications

De formation technique et commerciale (Bac +2 minimum), vous disposez au moins d'une expérience significative dans la vente de solutions techniques en BtoB.

- Tempérament commercial et sensibilité produit/service,
- Doté(e) d'un excellent relationnel, vous savez vous adapter à des interlocuteurs variés,
- Vous êtes orienté(e) terrain et savez faire preuve d'intelligence situationnelle,
- La connaissance du secteur des volets roulants est un vrai plus.

Organisme employeur
PAGE PERSONNEL

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACCUEIL OU
ACCOMPAGNEMENT SANS
HÉBERGEMENT D'ADULTES
HANDICAPÉS OU DE
PERSONNES ÂGÉES

Lieu du poste
31555, TOULOUSE, TOULOUSE,
France

Salaire de base
48000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
11 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au
10.02.2026