



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-automobile-f-h>

## Business Developer Automobile F/H

### Description

#### Offre de Business Developer Automobile – Secteur AURA

Rattaché(e) à la Direction Commerciale Automobile, votre mission consiste à développer de nouvelles opportunités commerciales tout en apportant de la proximité et de la réactivité auprès de nos clients.

**Pour atteindre vos objectifs, vous devrez mener à bien plusieurs missions :**

- **Animer un portefeuille de clients distributeurs** : Mettre en place des actions commerciales ciblées et garantir l'adéquation du plan de vente du distributeur aux attentes des clients finaux.
- **Réaliser les démonstrations** : Se déplacer chez le client final lors de tournées accompagnées.
- **Élaborer et suivre les devis** : Construire des offres adaptées aux besoins clients et piloter chaque affaire jusqu'à la transformation en commande.
- **Qualifier des leads innovations** : Prise de contact auprès du client pour identifier et clarifier ses besoins pour ensuite transmettre les informations aux chargés d'affaires ou responsables grand comptes.
- **Déployer des campagnes d'appels sortants** : Mettre en oeuvre des actions nationales en collaboration avec le Responsable Grands Comptes Distribution et les Responsables Animation des Ventes.

### Qualifications

#### Profil recherché

Issu(e) d'une formation commerciale ou de la relation client, vous vous distinguez par votre aisance relationnelle et vos compétences en négociation. Vous avez une première expérience réussie dans la gestion d'un portefeuille client en B to B, et vous avez une appétence pour la maintenance automobile (connaissance de l'outillage), alors ce poste est fait pour vous !

#### Organisme employeur

SAM OUTILLAGE

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

FABRICATION  
OUTILLAGES

D'AUTRES

#### Lieu du poste

42218, ST ETIENNE, ST  
ETIENNE, France

#### Date de publication

22 décembre 2025 à 16:03

#### Valide jusqu'au

11.01.2026