



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-b2b-f-h>

## Business Developer B2B F/H

### Description

Ambassadeur de notre développement, vous aurez 3 missions principales :

? Animer et Développer un réseau de partenaires prescripteurs de qualité : Banques, Institutionnels, Experts Comptables, Fédérations & Organisations professionnelles, Fonds d'investissement, ?

? Éclairer les dirigeants sur les opportunités de subventions et autres aides publiques lors de réunion collective ou rdv individuels.

? Développer un portefeuille de clients sur la recommandation de nos partenaires (pas de prospection directe chez nous !)

### Qualifications

#### Votre profil

Diplômé.e d'une formation supérieure (Bac+5 ou équivalent), vous disposez d'une expérience réussie en BtoB d'un minima de 3 ans, sur des services à haute valeur ajoutée ainsi que d'une expérience d'animation de réseau et/ou de relations partenariales.

Vous avez une connaissance des écosystèmes entrepreneuriaux et du milieu industriel, et une connaissance des programmes de financement serait un plus. Autonomie et rigueur font partie intégrante de votre organisation de travail. Votre niveau d'exigence doit être à la hauteur des partenaires et clients que vous conseillez et accompagnez. Et, votre fibre commerciale fait de vous un véritable challenger !

Vous souhaitez évoluer dans un environnement professionnel qui vous permet de développer vos projets et vos idées.

Des déplacements sont à prévoir chez nos clients et prescripteurs.

### Le Package ABF, c'est quoi ?

Un salaire motivant, un pack travail PC portable/smartphone, un véhicule de fonction, du télétravail, une politique RSE (mécénat, forfait mobilité durable, ?) **oui mais encore ?**

**Coté formation initiale et continue**, comptez sur nous pour vous former selon l'univers de votre expertise. La période d'intégration sera également jalonnée de rendez-vous en binôme avec vos collègues et manager, tant auprès de nos clients que de nos partenaires.

### Organisme employeur

ABF DECISIONS

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

### Lieu du poste

67482, STRASBOURG, STRASBOURG, France

### Date de publication

30 août 2024 à 17:02

### Valide jusqu'au

29.09.2024

**Coté vie d'équipe**, teambuilding, formations, soirées et séminaires? venez nous découvrir sur LinkedIn, la cohésion et l'esprit d'équipe sont pour nous essentiels.

Au plaisir de découvrir rapidement votre profil et vos ambitions professionnelles !