



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-btob-f-h>

Business Developer BtoB F/H

Description

Notre client, entreprise spécialisée dans le domaine des systèmes d'impression et de gestion documentaire, recherche, dans le cadre de son développement, un(e) :

Business Developer BtoB (H/F) CDI – LENS (62)

Sous la responsabilité du Chef des ventes, **vos objectifs seront de développer un portefeuille de clients PME/PMI sur le département du 62**. Pour y parvenir, vous bénéficierez d'un vaste catalogue d'offres innovantes avec une gamme complète de multifonctions vous permettant de répondre à chacun des besoins de vos clients.

A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Développer le portefeuille client en réalisant la **prospection** physique et téléphonique
- Mener les rendez-vous de découverte et mettre en oeuvre votre **argumentaire commercial**
- Assurer le **closing d'affaires** sur l'ensemble des **solutions et services** (matériel, solutions)
- Anticiper les résiliations et les **renouvellements de contrats**
- Maintenir et pérenniser le **parc clients** existant

Qualifications

Au-delà de votre formation, vous justifiez d'une **expérience de développeur commercial, de préférence en BtoB**, dans un environnement compétitif et vous maîtrisez les techniques de prospection, de négociation et de vente.

Votre **tempérament de « chasseur »** est un réel plus sur ce poste. Vous êtes déterminé(e), vous êtes attiré(e) par le **challenge** et allez au-delà des difficultés. Enfin, d'**esprit positif**, vous appréciez **travailler en équipe** et êtes à l'écoute de vos clients.

Vous souhaitez relever de **nouveaux challenges** tout en travaillant au sein d'un environnement à taille humaine prônant la bienveillance, le respect, l'engagement et la confiance. Alors n'hésitez plus, postulez !

Avantages :

Organisme employeur
NEXTGEN RH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
France

Salaire de base
27000 € - **Salaire de base**
42000 €

Date de publication
7 janvier 2025 à 10:06

Valable jusqu'au
06.02.2025

- Véhicule de fonction, carte essence
- Variable intéressant + Intéressement
- Tickets restaurants
- Challenges commerciaux

Processus de recrutement :

NEXTGEN RH, cabinet de chasse de tête multispécialiste, vous accompagne tout au long du processus de recrutement à travers une approche fondamentalement humaine : un seul interlocuteur tout au long du process.

- 1/ Échange téléphonique avec votre chargé de recrutement
- 2/ Entretien avec votre chargé de recrutement
- 3/ Entretien chez notre client