



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-charge-de-developpement-commercial-f-h-2>

Business developer (Chargé de développement commercial) F/H

Description

Contexte

Dans le cadre de sa forte croissance, notre client recrute un(e) Business Developer (H/F) en CDI. Forte de ses minimum 10 ans d'expérience, notre client accompagne les entreprises dans la gestion de leur flux documentaire, le partage de l'information et leurs systèmes d'impression. Vous intégrerez une équipe dynamique où vous pourrez évoluer et relever de nombreux challenges.

Mission

- Assurer le développement commercial de votre secteur
- Établir une stratégie de conquête de votre secteur
- Négocier et signer de nouveaux contrats
- Assurer la fidélisation de vos nouveaux clients
- Commercialiser une offre globale en solutions IT, Télécom et systèmes d'impression (Multifonctions CANON, HP, GED, archivage numérique, signature électronique...) à destination des professionnels et des entreprises
- Mettre les besoins du client au cœur de votre argumentaire pour proposer des solutions adaptées et atteindre vos objectifs

Organisme employeur
AquisIT

Type de poste
Temps plein

Secteur
GESTION D'INSTALLATIONS INFORMATIQUES

Lieu du poste
92051, NEUILLY SUR SEINE, NEUILLY SUR SEINE, France

Salaire de base
24000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
6 septembre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au
06.10.2024

Qualifications

Profil

- Personne de terrain avec un tempérament de conquête
- Persévérant, rigoureux, dynamique et capable de convaincre
- Connaissance des environnements bureautiques ou une première expérience dans la vente B2B est un plus
- Expérimenté dans le domaine avec une capacité démontrée à travailler en équipe et à atteindre des objectifs commerciaux
- Votre talent et votre implication seront récompensés par une rémunération non plafonnée et évolutive, de nombreux challenges et de réelles opportunités d'évolution en interne