



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-commercial-b-to-b-f-h>

## Business Developer/ Commercial B to B F/H

### Description

#### TES MISSIONS :

- Prospecter de nouveaux clients (B to B) dans toute la France et par l'usage d'une approche multicanale (cold call, LinkedIn...)
- Traiter avec réactivité les leads générés par nos actions marketing
- Présenter Staff & Go aux prospects en visio conférence
- Assurer le suivi et le closing des deals
- Préparation des offres et des contrats de prestations
- Être force de proposition sur les plans d'action et les évolutions nécessaires dans les méthodes et approches commerciales
- Offrir aux leads une expérience de vente moderne, interactive et agréable
- Conduire des analyses concernant les besoins des prospects de façon à orienter la stratégie de développement informatique du logiciel
- Participer à des évènements (salons, conférence...) de façon à faire connaître la marque et attirer de nouveaux clients
- Partager proactivement les idées permettant d'améliorer la croissance et le succès de Staff & Go

#### REMUNERATION

- Tu auras un statut cadre
- Tu seras en 39h00
- Tu auras des RTT
- Package entre 30 et 45k annuel brut

#### LE PROCESSUS DE RECRUTEMENT S'EFFECTUE EN 3 ETAPES :

- Entretien de qualification téléphonique avec Jeanne, notre RH
- Entretien avec Nicolas notre responsable des partenariats
- Entretien + test final avec Fouad le co-fondateur et Nicolas

### Qualifications

#### TON PROFIL :

- Tu possèdes un Bac + 2/3 (type BTS, NDRC, DUT TC...) ou autres diplômes de commercial ou dans la négociation
- Tu as une expérience de 3 ans minimum en tant que Business Developer, de préférence dans le domaine du digital, expérience dans les start-ups appréciée
- Tu es à l'aise au téléphone et en visio : tu sais créer du lien à distance
- Tu es une personne autonome, communicante et force de proposition

**Organisme employeur**  
DIGIDIZ

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
PROGRAMMATION  
INFORMATIQUE

**Lieu du poste**  
68144, HOMBURG,  
HOMBURG, France

**Salaire de base**  
30000 € - **Salaire de base**  
45000 €

**Date de publication**  
2 octobre 2025 à 11:05

**Valide jusqu'au**  
01.11.2025

Tu as une bonne aptitude à travailler en équipe et un bon sens de l'organisation

**ALORS REJOINS-NOUS CAR...**

- Tu seras plongé(e) dans un environnement de travail agréable et motivant au sein d'un écosystème intégrant start-ups, écoles, laboratoires d'expérimentations
- Tu auras de fortes perspectives d'évolution en fonction de la croissance de l'entreprise
- Tu seras en présentiel ou en hybride, Staff & Go est à Mulhouse en Alsace
- Tu auras une carte restaurant (PLUXEE)
- Tu auras une mutuelle remboursée à 100% (niveau de base, sans option)
- Tu auras un remboursement à 50% de tes frais de transports (abonnement hebdomadaire/mensuel ...)
- Tu auras accès à une billetterie d'avantages sur + 300 000 offres (Hello CSE)