



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-cosultant-en-recrutement-f-h-2>

Business Developer / Cosultant en Recrutement F/H

Description

Votre rôle sera stratégique parce qu'une politique de recrutement efficace est un atout compétitif majeur pour les entreprises. Il est composé de plusieurs responsabilités clés :

- Identifier, développer et fidéliser vos clients dans un environnement concurrentiel,
- Comprendre les problématiques de vos clients pour mieux les conseiller et leur proposer des solutions de recrutement adaptées,
- Identifier et prendre contact avec les talents, les conseiller et évaluer pour chaque poste ceux qui seront les plus en adéquation avec la culture d'entreprise de votre client et les spécificités de la mission,
- Gérer le process de recrutement dans sa globalité, de la prise de contact aux démarches administratives et financières.

Intéressement, mutuelle, télétravail.

Formation dédiée à travers un réel parcours.

Qualifications

Diplômé d'une formation supérieure, vous avez envie de vivre une expérience enrichissante et inspirante au sein de la division leader du cabinet.

Vous faites preuve de curiosité, de créativité, vous êtes ouvert, dynamique, avez un bon relationnel et un sens commercial développé ? Alors, libérez votre potentiel en rejoignant nos équipes ADV et relation client.

Responsabilités, évolution de carrière, parcours d'expertise, opportunités locales ou internationales, Page Group vous accompagne à chaque étape de votre parcours. Votre avenir professionnel vous attend chez Page Group, leader du recrutement réinventé.

Organisme employeur
PAGE PERSONNEL

Type de poste
Temps plein

Secteur
SERVICES AUXILIAIRES DES
TRANSPORTS TERRESTRES

Lieu du poste
93051, NOISY LE GRAND, NOISY
LE GRAND, France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
12 octobre 2025 à 11:06

Valide jusqu'au
11.11.2025