



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-director-f-h>

## Business Developer Director F/H

### Description

Nous recherchons aujourd'hui un Business Development Director pour reprendre la direction de l'un des comptes les plus stratégiques de MARGO.

Référencé en liste 1 et avec 2 centres de compétences en place, c'est un compte en bonne santé qui présente un très fort potentiel (les effectifs ont doublé entre 2024 et 2025). Notre ambition est de doubler le chiffre d'affaires dans les deux ans à venir.

Vos missions :

- Développer et consolider la présence de MARGO au sein du compte et sur d'autres entités du groupe
- Définir et mettre en œuvre la stratégie de compte, tout en identifiant de nouvelles opportunités business
- Piloter et développer les centres de compétences associés
- Encadrer et faire monter en puissance les Business Developers (formation, accompagnement, suivi des objectifs)
- Participer activement au recrutement et au suivi des consultants intervenant sur votre périmètre ;
- Assurer le pilotage global de votre Business Unit via des dashboards de suivi.

### LES ÉVOLUTIONS

Les évolutions de ce poste sont multiples, elles peuvent être géographiques, managériales ou encore sur des fonctions de direction ou création d'entité avec association.

### MARGO, c'est aussi

- Des séminaires sales pour apprendre à négocier et convaincre toute l'année
- Une politique de formation illimitée & des cours d'anglais individuels ou en groupe
- Une vie d'entreprise dynamique (clubs sportifs, afterworks, convention annuelle...)
- Des Tickets restaurant Swile, 100% du pass Navigo remboursé & 100% de prise en charge de la mutuelle premium chez notre partenaire Alan

**Organisme employeur**  
MARGO CONSEIL

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

**Lieu du poste**  
92026, COURBEVOIE,  
COURBEVOIE, France

**Date de publication**  
12 octobre 2025 à 19:10

**Valide jusqu'au**  
09.11.2025

## **Qualifications**

- Vous êtes diplômé/e d'une formation Bac+5 (cursus commercial, ingénieur ou universitaire)
- Vous avez une expérience significative en que sales dans une ESN