



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-en-financements-europeens-et-collaboratifs-f-h>

## Business Developer en financements européens et collaboratifs F/H

### Description

### Vos missions

Rattaché.e à notre Expertise Europe et projets collaboratifs, vous aurez l'opportunité d'être l'interlocuteur principal des partenaires et entreprises de l'Hexagone. Vous serez attendu.e sur 2 axes majeurs :

**1/ Créer, développer et animer un réseau de partenaires prescripteurs de qualité** (fonds d'investissement, agences d'innovation, structures publiques et associatives impliquées dans les financements européens, organisations et associations professionnelles, ?). A cet effet, vous serez amené.e à :

- Vous tenir informé.e des actualités dans le domaine du financement public européen (Horizon Europe, Erasmus, Fonds Européens de Défense, Digital Europe, Eureka / Euro Stars, ?) et/ou collaboratif en assurant une veille stratégique et en identifiant les appels d'offres européens et régionaux pertinents;
- Assurer un suivi personnalisé de nos partenaires et en acquérir de nouveaux;
- Participer et animer des actions de communication dédiées aux dispositifs européens (réunions, webinaires, formations, organisation d'événements, ?);
- Promouvoir ABF Décisions dans la cadre d'actions de référencement ciblées.

**2/ Qualifier les projets de vos interlocuteurs et acquérir de nouveaux clients**

- Rencontrer les porteurs de projets (entreprises, universités et/ou centres de recherche, ?) prescrits par nos partenaires;
- Comprendre leurs enjeux, leurs projets d'investissement, leurs processus de décision;
- Qualifier l'éligibilité de leurs projets d'Innovation, de R&D, d'investissements et leurs impacts (filières, emplois, environnement, international, dimension partenariale?) pour identifier les potentiels de financements publics européens et/ou collaboratifs (identification de programmes et d'appels les plus pertinents);
- Pour in fine, proposer et négocier nos contrats.

**Organisme employeur**  
ABF DECISIONS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
67447, SCHILTIGHEIM,  
SCHILTIGHEIM, France

**Date de publication**  
13 septembre 2024 à 11:01

**Valide jusqu'au**  
13.10.2024

## **Qualifications**

### **Votre profil**

Diplômé.e d'une formation supérieure (Bac+5 ou équivalent), vous disposez d'une expérience réussie en BtoB d'un minima de 3 ans, sur des services à haute valeur ajoutée ainsi que d'une expérience d'animation de réseau et/ou de relations partenariales.

Vous avez une connaissance des écosystèmes entrepreneuriaux et du milieu industriel, et une connaissance des programmes de financement européens (Horizon Europe, Life, BEI?) serait un plus. Autonomie et rigueur font partie intégrante de votre organisation de travail. Votre niveau d'exigence doit être à la hauteur des partenaires et clients que vous conseillez et accompagnez. Et, votre fibre commerciale fait de vous un véritable challenger !

Vous avez une très bonne maîtrise de l'anglais à l'écrit comme à l'oral.

Vous souhaitez évoluer dans un environnement professionnel qui vous permet de développer vos projets et vos idées dans un cadre européen.

Des déplacements sont à prévoir chez nos clients et prescripteurs.

### **Votre accompagnement**

Un accompagnement personnalisé au travers de formations, coaching et travail en binôme vous permettra de vous projeter rapidement dans vos nouvelles fonctions. Vous pourrez vous appuyer sur des équipes dynamiques et expérimentées, composées de profils scientifiques, financiers et économiques.

### **Le Package ABF, c'est quoi ?**

Un salaire motivant, un pack travail PC portable/smartphone, un véhicule de fonction, du télétravail, une politique RSE (mécénat, forfait mobilité durable, ?) **oui mais encore ?**

**Coté formation initiale et continue**, comptez sur nous pour vous former selon l'univers de votre expertise. La période d'intégration sera également jalonnée de rendez-vous en binôme avec vos collègues et manager, tant auprès de nos clients que de nos partenaires.

**Coté vie d'équipe**, teambuilding, formations, soirées et séminaires? venez nous découvrir sur LinkedIn, la cohésion et l'esprit d'équipe sont pour nous essentiels.

Au plaisir de découvrir rapidement votre profil et vos ambitions professionnelles !