



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-149>

Business developer F/H

Description

Envie de piloter un projet stratégique, de développer vos compétences entrepreneuriales et de contribuer à l'essor d'un concept unique ? Grâce au dispositif ARDAN, rejoignez « Les 100 Vœux », une entreprise où chaque produit raconte une histoire et célèbre les moments précieux de la vie, et devenez un acteur clé de notre croissance en France et à l'international !

Ce programme vous permettra :

- De jouer un rôle central dans le développement d'une entreprise innovante et humaine.
- De bénéficier d'une formation certifiante en gestion de projet et entrepreneuriat.
- D'enrichir votre parcours professionnel avec une expérience valorisante et pleine de sens.

En lien direct avec la fondatrice et une équipe dynamique et créative (marketing, communication, etc.), vous jouerez un rôle central dans une aventure entrepreneuriale à l'impact émotionnel fort.

Votre mission ? Contribuer à l'expansion de nos activités en captivant de nouveaux clients et partenaires, tout en construisant un réseau motivé pour partager, valoriser et faire rayonner le concept unique des 100 Vœux.

Vos futures responsabilités :

1. Développement digital & stratégie en ligne

- Identifier et engager des clients potentiels (BtoC et BtoB) via les réseaux sociaux, plateformes professionnelles et outils digitaux.
- Imaginer et mettre en œuvre des stratégies de prise de contact et de relance (de l'emailing à l'outreach personnalisé).
- Gérer et enrichir notre base de données clients/prospects en assurant un suivi rigoureux.
- Concevoir et analyser des campagnes web attractives pour booster notre visibilité et notre impact.

2. Expansion terrain & réseau

- Développer un réseau d'ambassadeurs (influenceurs, professionnels, etc.) pour promouvoir notre concept unique.
- Identifier et collaborer avec de potentiels partenaires (boutiques, concept stores, maternités, wedding planners, entreprises...).
- Représenter *Les 100 Vœux* sur des salons, lors d'événements et au cours d'actions de networking.
- Suivre activement les prospects et partenaires rencontrés pour nourrir des relations durables.

Organisme employeur

LES 100 VOEUX

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'ARTICLES TEXTILES, SAUF HABILLEMENT

Lieu du poste

France

Date de publication

1 octobre 2025 à 15:05

Valide jusqu'au

30.10.2025

- Faire preuve de créativité commerciale pour proposer des offres adaptées à chaque cible.

Qualifications

Le talent que l'on cherche !

- Formation en commerce, marketing ou entrepreneuriat.
- Une motivation inébranlable pour atteindre (et dépasser !) les objectifs fixés.
- Une grande capacité d'analyse pour ajuster les stratégies et prioriser efficacement.
- Excellente aisance relationnelle, à l'écrit comme à l'oral : vous faites passer vos idées avec brio !
- Autonomie, rigueur et esprit proactif : vous savez être force de proposition.
- Maîtrise des outils de prospection digitale indispensable (Réseaux sociaux, emailing, etc.).
- La maîtrise de l'anglais et/ou de l'espagnol est un **véritable atout** pour rayonner à l'international.

En rejoignant *Les 100 Vœux*, vous ne vous contentez pas d'intégrer une entreprise. Vous devenez l'un des artisans d'un projet unique, tourné vers l'émotion, les moments partagés, et la personnalisation. Si vous recherchez bien plus qu'un poste, un véritable challenge professionnel et personnel, alors **nous avons hâte de vous rencontrer pour écrire ce nouveau chapitre ensemble**.

Petit plus : En intégrant une jeune entreprise comme la nôtre, vous apprendrez en contact direct avec des professionnels passionnés, dans une structure agile et bienveillante qui valorise votre créativité et vos résultats. Vous allez porter un concept aussi puissant qu'émotionnel au-delà des frontières.

Prêt(e) à faire partie de l'aventure *Les 100 Vœux* ? **Postulez dès maintenant !**