



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-159>

BUSINESS DEVELOPER F/H

Description

Rejoignez l'un des acteurs principaux de l'additif pour l'industrie plastique française.

Vous êtes un leader commercial passionné par l'innovation et l'industrie plastique ?

Vous souhaitez piloter la croissance d'un acteur majeur ?

C'est ici !

En lien direct avec la direction générale, vous serez le pilier de leur développement et le moteur de leur succès sur les marchés français et européens.

Votre mission, si vous l'acceptez :

En tant que véritable moteur de croissance, vous serez au cœur de la stratégie d'acquisition. Votre objectif principal sera de transformer les opportunités en succès commerciaux.

Plus concrètement, vous serez en charge de :

-Identifier et conquérir de nouveaux marchés

-Piloter le cycle de vente de A à Z : De la prospection intelligente, du premier contact, jusqu'à la signature du contrat.

-Élaborer des propositions percutantes : Comprendre les enjeux de vos prospects pour construire des offres commerciales sur-mesure qui font la différence.

-Négocier avec des interlocuteurs de haut niveau

-Construire des relations solides : Assurer un suivi impeccable pour garantir la satisfaction client et développer des partenariats durables.

-Collaborer avec les équipes internes (marketing, produit, technique) pour affiner la stratégie et l'offre.

-Suivre et reporter vos performances via un CRM pour piloter votre activité avec précision.

Vous avez une âme de « chasseur(se) » et une véritable passion pour la vente et le développement commercial.

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous savez créer du lien, écouter activement et convaincre avec intelligence.

La prospection ne vous fait pas peur ; au contraire, vous y voyez un jeu stratégique.

Poste en CDI en home Office.

Des déplacements au siège basée dans l'Ain sont à prévoir.

Qualifications

Vous possédez une première expérience réussie dans le développement commercial, idéalement dans le secteur de la plasturgie ou chimie.

Vous avez une réelle expérience en industrie et possédez une formation supérieur en commerce.

Vous parlez parfaitement anglais, les échanges avec le groupe seront précieux.

Ce qui vous est proposé :

Organisme employeur

Randstad Search

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

01283, OYONNAX, OYONNAX, France

Date de publication

9 octobre 2025 à 21:07

Valide jusqu'au

08.11.2025

Un package de rémunération attractif (fixe + variable). (Base de 70 K€ fixe au démarrage)

L'opportunité de rejoindre une entreprise en pleine croissance avec de réelles perspectives d'évolution.

Une culture d'entreprise forte, basée sur la confiance, l'autonomie et l'esprit d'équipe.

Home office

Véhicule de fonction

Formation et intégration sur site obligatoire à votre démarrage (Département de l'AIN)

RTT, Mutuelle, Prévoyance

Prêt(e) à devenir le prochain pilier de leur croissance ?