



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-164>

## Business Developer F/H

### Description

Nous recherchons un(e) **Business Developer** pour développer notre activité à Nantes et dans le Grand Ouest (Pays de la Loire – Bretagne).

Sous la responsabilité du Business Manager basé à Lille, **vous gérez le développement du portefeuille clients tout en étant garant de la marge et du développement du chiffre d'affaires de l'agence.**

En binôme avec notre recruteuse nantaise, vous pourrez échanger avec les 13 commerciaux implantés à travers le territoire national.

Vos missions seront les suivantes :

#### 1. Business Development

- Développer commercialement votre agence
- Prospecter de nouveaux comptes
- Suivre des comptes existants, en partie sur Paris
- Mettre en relation des compétences, du savoir-être et de la motivation des freelances avec le besoin client
- Gérer les propositions commerciales, signature de nouvelles affaires
- Offrir un suivi qualitatif des missions en cours (points mission, facturation, recouvrement, remplissage du CRM, demandes spécifiques, etc)

#### 2. Relations freelances

- Recruter des talents freelances aux profils digitaux/IT
- Coacher des freelances en vue des présentations clients
- Prendre en compte des souhaits de missions et d'évolution des freelances
- Fidéliser des freelances au travers du suivi client

Vous serez amené(e) à participer aux évènements organisés par Insitoo (afterwork, meet-up...) et à des projets internes.

Il s'agit d'une liste non exhaustive qui pourra évoluer.

Des déplacements dans le Grand Ouest, à Paris et à Lille sont à prévoir.

Un parcours d'intégration sera mis en place dès votre arrivée. Les 2 premières semaines se dérouleront dans notre siège lillois afin de vous former à nos outils, process internes, rencontres avec vos collègues, formation aux métiers de l'IT.

### Le Package :

CDI – Statut Cadre  
37,5h/semaine – 5 RTT / an

### Organisme employeur

INSITOO IT

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

### Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**  
40000 €

### Date de publication

27 octobre 2025 à 14:04

### Valide jusqu'au

12.11.2025

Rémunération fixe : 34K€ à 40K€/an selon profil  
+ Variable déplafonné (variable garanti durant les 12 premiers mois)  
Télétravail : 2 jours / semaine  
Places en crèches  
CSE

## Qualifications

Vous disposez de **minimum 2 ans d'expérience, alternance comprise, sur des fonctions commerciales B2B dans le monde des services et de l'IT.**

Vous êtes **issu(e) d'une ESN.**

Vous êtes reconnu(e) pour votre **autonomie, votre résilience et votre aisance relationnelle.**