



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-169>

## BUSINESS DEVELOPER F/H

### Description

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous aurez pour objectif de développer un portefeuille clients BtoB sur le Grand Ouest :- Prospecter activement de nouveaux comptes (PME, ETI, collectivités).- Identifier les besoins clients et proposer des solutions GED sur mesure.- Négocier et conclure les affaires dans une logique de partenariat durable.- Collaborer avec les équipes techniques pour assurer la réussite des projets.- Assurer un reporting régulier de votre activité commerciale.

### Qualifications

Vous avez un profil de chasseur, orienté résultats et développement. Vous aimez la prospection terrain et téléphonique. Une première expérience réussie dans la vente de solutions IT, SaaS, bureautiques ou GED est un vrai atout. Vous êtes autonome, persévérant(e) et doté(e) d'un excellent relationnel.

### Organisme employeur

ALTITUDE RH

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

44035, LA CHAPELLE SUR  
ERDRE, LA CHAPELLE SUR  
ERDRE, France

### Date de publication

1 novembre 2025 à 16:04

### Valide jusqu'au

01.12.2025