



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-212>

## Business Developer F/H

### Description

Dans le cadre de son développement, notre client souhaite renforcer ses équipes. Par conséquent nous portons pour son compte le recrutement d'un **Business Developer H/F**.

Le futur collaborateur H/F sera rattaché directement à la Direction Générale. Ses responsabilités seront de **développer les ventes des solutions (SaaS) à destination de la clientèle cible (Super Yachts)**.

De ce fait, ses principales missions seront de :

Mettre en place des actions de prospection par différents canaux auprès d'une clientèle de Capitaines, Yachts Managers, Courtiers, Propriétaires de Yachts,

Participer à des salons professionnels,

Effectuer un premier rendez-vous de qualification,

Faire la démonstration de l'outil,

Formuler une proposition et la défendre.

Travailler avec les équipes du client ainsi que les équipes internes dans le but de contractualiser la vente de la solution.

### Qualifications

Au-delà de votre formation commerciale vous justifiez d'une expérience significative **dans une la vente de solutions logiciels ou SaaS ou bien dans la vente à destination d'une clientèle nautique**.

Vous souhaitez démontrer votre rigueur, votre autonomie ainsi votre **appétence pour le secteur d'activité**.

Au-delà du salaire attractif et du statut cadre, vous souhaitez intégrer une **entreprise innovante**, reconnue et primée dans son secteur d'activité.

### Organisme employeur

NOVIAC

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

83107, ROQUEBRUNE SUR  
ARGENS, ROQUEBRUNE SUR  
ARGENS, France

### Date de publication

26 décembre 2025 à 18:03

### Valide jusqu'au

25.01.2026