



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-213>

Business Developer F/H

Description

Missions principales :

Au sein d'une équipe ambitieuse, vous serez le moteur de la croissance sur votre périmètre. Votre rôle est hybride, équilibrant parfaitement la conquête de nouveaux marchés et le développement de comptes existants.

Conversion et Chasse :

- Traitement des leads entrants : Transformer les opportunités qualifiées en clients signés.
 - Prospection active : Cibler des prospects stratégiques (principalement ESN et Intégrateurs), soutenu par des outils de Growth Hacking performants.
- Gestion du pipeline : Jongler quotidiennement avec 10 à 15 prospects à différentes étapes du cycle de vente (démonstration, phases de test, proposition commerciale, closing).

Gestion de Comptes :

- Fidélisation : « Chouchouter » vos clients actifs pour assurer leur satisfaction et maximiser la rétention.
- Upselling/Cross-selling : Identifier de nouvelles opportunités de croissance au sein de votre portefeuille.

Interlocuteurs de haut niveau :

- Vous échangerez avec des décideurs variés : DRH, Directeurs Commerciaux, COO et CEO. Votre niveau de discours doit être impeccable et adapté à chaque interlocuteur.

Qualifications

Le Profil Recherché :

Nous ne cherchons pas seulement un CV, mais une personnalité capable de s'adapter et de performer.

Expérience : Vous justifiez d'au moins 2 ans d'expérience réussie dans une fonction commerciale.

Secteur : Une connaissance forte du monde des ESN (Entreprises de Services du Numérique) ou du SaaS est un atout majeur pour comprendre les enjeux de vos interlocuteurs.

Organisme employeur

NOMOS RECRUTEMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste

France

Date de publication

26 décembre 2025 à 20:02

Valide jusqu'au

13.01.2026

Soft Skills :

Vous êtes orienté résultats et aimez dépasser vos objectifs.

Vous savez écouter et comprendre les besoins réels de vos clients.

Excellente communication orale et écrite, capable de convaincre des C-Levels.

Pourquoi postuler ? Le Cadre et le Package

Rejoindre cette aventure, c'est choisir un équilibre vie pro / vie perso rare !