



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-227>

Business Developer F/H

Description

Au sein de la **Business Line Chemicals & Pharmaceuticals**, vous rejoignez l'activité Formation & Consulting – Qualité, Réglementaire et Qualification/Validation, qui accompagne les industries pharmaceutiques, biotechnologiques, dispositifs médicaux et cosmétiques dans leurs enjeux de conformité, de maîtrise des risques et de bonnes pratiques.

Pour renforcer notre présence sur le terrain, nous recherchons un(e) Business Developer pour couvrir la moitié Nord de la France.

En tant que Business Developer, vous êtes responsable du développement commercial de nos prestations de formation, audit qualité & réglementaire, qualification et validation.

En tant que Business Developer F/H, vos missions vous amènent à :

- Prospecter et développer de nouveaux comptes ciblés (pharma, biotech, DM, industrie stérile, cosmétique...) et devenir l'interlocuteur privilégié des clients
- Développer les comptes existants en identifiant les besoins, les projets et les opportunités de montée en gamme
- Promouvoir l'ensemble de nos offres de formation et services experts : BPF, gestion des risques, validation/qualification, accompagnement qualité/réglementaire
- Construire les offres commerciales en collaboration avec les formateurs, auditeurs et consultants
- Présenter et négocier les propositions jusqu'à la signature
- Organiser votre activité en autonomie, avec une forte présence terrain (visites clients, salons, événements)
- Assurer le suivi des projets, coordonner avec les équipes opérationnelles et garantir la satisfaction client
- Réaliser un reporting régulier permettant une visibilité claire sur votre activité
- Contribuer activement au développement stratégique et à la rentabilité de l'activité.

Qualifications

Ce que nous allons aimer chez vous :

Formation supérieure commerciale ou scientifique avec forte appétence business.

Organisme employeur

INTERTEK FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ANALYSES, ESSAIS ET
INSPECTIONS TECHNIQUES

Lieu du poste

27332, HEUDEBOUVILLE,
HEUDEBOUVILLE, France

Date de publication

29 décembre 2025 à 10:03

Valide jusqu'au

23.01.2026

Expérience réussie (3 ans minimum) sur un poste similaire dans un environnement industriel Pharmaceutique ou Dispositifs médicaux.

Une bonne connaissance des environnements stériles serait un réel atout.

Les clés de réussite sur ce poste ?

Capacité à comprendre et valoriser des offres techniques (qualité, réglementation, Q&V...)

Grande autonomie, sens de l'organisation et orientation résultats

Leadership, dynamisme, communication

Esprit d'équipe et approche orientée solutions

Les indispensables :

- Expérience en vente auprès des industries visées
- Capacité à se déplacer selon les besoins de l'activité (4-6 découchés par mois selon activité) sur la moitié Nord France

Pourquoi nous rejoindre :

Vous bénéficierez d'un plan d'intégration complet, d'une formation continue, d'un accompagnement quotidien, de possibilités d'évolution internes et d'une politique salariale annuelle.

Véhicule de fonction, JRS (RTT), prime de vacances, prise en charge de 67% de la mutuelle, 60% de vos titres restaurants, de 50% de votre abonnement transport en commun, prévoyance, accord de participation aux bénéfices et d'intéressement, Comité Social et Economique, PC portable et téléphone portable.

Rejoignez nos équipes sur cette opportunité en CDI, le poste peut être exercé depuis l'un de nos sites (Heudebouville, Paris La Défense, Dardilly) avec des déplacements fréquents sur la Normandie, Pays de la Loire, Centre-Val de Loire, Hauts-de-France, Île-de-France et une partie Grand Est.