



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-23>

Business developer F/H

Description

Votre mission :

Vous serez intégré(e) au sein de la direction de la formation professionnelle et de l'apprentissage, dont les missions sont de :

- Promouvoir la formation professionnelle et l'apprentissage auprès des différents publics par la prospection, le marketing et la communication
- Coordonner la stratégie des relations entreprises à l'échelle de tout l'établissement composantes et établissements composantes.

Le poste Business developer H/F se situe au sein du pôle prospection qui inclue le marketing, la communication et la prospection Formation Continue. Ce poste implique un travail en collaboration avec les services de la Direction notamment : pôle conception, pôle production, pôle sécurisation des parcours professionnels.

Vos objectifs :

- Développer le chiffre d'affaires de la formation professionnelle continue
- Déployer la politique commerciale selon les orientations de la direction

Activités principales :

Prospection et développement de l'activité commerciale :

- Etablir un plan de prospection et prospecter les clients (BtoB / BtoC et prescripteurs dans le cadre du lancement de nouvelles formations et de la promotion de l'offre de formation continue et des différents dispositifs associés.
- Détecter et conquérir des opportunités de marché : prospection téléphonique, campagne e-mailing, prospection digitale et rendez-vous (physique ou en visio), etc.
- Analyser la demande et identifier les nouveaux besoins de formation des entreprises secteur public / privé, des organismes socio-économiques et des différents publics d'actifs.
- Assurer la promotion de l'offre de formation continue lors d'événements, forums, salons dédiés, etc.

Organisme employeur
CY CERGY PARIS UNIVERSITE

Type de poste
Temps plein

Secteur
ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR

Lieu du poste
95127, CERGY, CERGY, France

Date de publication
11 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au
11.10.2024

Gestion, suivi et fidélisation du portefeuille clients :

- Contribuer à la veille sectorielle et concurrentielle.
- Assurer le suivi des clients entreprises et prescripteurs avant et après la vente en lien avec les différents pôles de la direction.

Contribution aux actions marketing :

- Contribuer à la construction des outils d'aide à la vente et aux argumentaires.
- Contribuer au suivi et à l'analyse des campagnes marketing en lien avec les équipes de la direction.
- Assurer le suivi des leads générés par les campagnes marketing.
- Contribuer à l'amélioration continue et à l'engagement de la politique qualité.

Qualifications

Profil :

H/F de formation à partir de Bac+3 (ou Bac+2 avec expérience significative), vous justifiez d'au minimum 2 ans d'expérience dans le domaine, et possédez une bonne connaissance de l'enseignement supérieur, du secteur de la formation professionnelle ou de l'emploi.

Vous maîtrisez les techniques de prospection commerciale et marketing.

Vous maîtrisez les outils bureautiques Microsoft (Excel, PowerPoint, Word) ainsi que les outils de gestion de la relation client (CRM).

Des capacités rédactionnelles sont attendues.

Nombreux déplacements à prévoir dans le cadre de ces fonctions

Qualités :

Vous possédez un sens de la relation client et des capacités d'écoute et de communication.

Vous appréciez le travail en équipe et en mode projet et justifiez d'une bonne capacité d'adaptation.

Dynamique, vous faites preuve d'autonomie, avez le sens de l'organisation.

Enfin, vous êtes force de proposition et êtes en capacité de faire un reporting de vos activités.

Conditions de travail :

- CDD de 12 mois renouvelable, ouvert aux agents contractuels uniquement (financement spécifique projet ACT PRO)
- Poste basé sur Cergy (95) + déplacements réguliers à prévoir pour rencontrer les partenaires/clients
- 38h35 hebdomadaires | 52 jours de congés payés par an
- Télétravail possible jusqu'à 2 jours par semaine max (après validation de la période d'essai)
- Remboursement abonnement transports en commun trajet domicile-travail 75%
- Participation employeur à la complémentaire santé à hauteur de 15 euro / mois ou forfait mobilité travail
- Politique active de formation des personnels
- Rémunération selon niveau d'expérience et grilles de la fonction publique d'état (catégorie A – niveau IGE)

Si ce poste vous intéresse, que vous aimez les challenges et que vous souhaitez évoluer dans un environnement dynamique avec des objectifs ambitieux, n'hésitez pas à postuler !