



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-24>

## Business Developer F/H

### Description

Intégré.e à la Direction Commerciale et en autonomie, vous développez le parc client sur le secteur de la Loire Atlantique et départements limitrophes.

Votre rôle sera de commercialiser nos offres autour des solutions logiciels de gestion comptable (Pennylane, etc.)

### Et au quotidien :

- Prospecter et détecter les nouveaux projets aussi bien sur la base installée qu'auprès des prospects,
- Analyser les besoins des clients / prospects et leur apporter une solution adaptée : analyse du besoin et rédaction d'une proposition commerciale personnalisée en respectant le processus de vente défini.
- Assurer le closing des affaires et développez votre CA de façon autonome.
- Etre l'interlocuteur(trice) privilégié(e) des clients.

### Qualifications

#### Et Vous ?

De formation commerciale, vous avez une expérience de la vente de solutions et services auprès d'une clientèle type PME, ETI, idéalement dans le domaine de la vente de logiciels/solutions de comptabilité/finances (Pennylane, etc)

Vous êtes en capacité de comprendre les enjeux de la gestion d'entreprise et êtes à l'aise dans les échanges avec des interlocuteurs tels que des chefs d'entreprise, des comptables, RAF/DAF.

Vous maîtrisez les cycles de vente longs et complexes.

Vous adorez conseiller et orienter, plaçant la satisfaction client au cœur de vos préoccupations

Doté(e) d'une grande autonomie, vous êtes également reconnu(e) pour votre organisation et votre réactivité.

Vous disposerez d'un véhicule de service pour effectuer les déplacements.

### Alors l'aventure vous tente ?

### Organisme employeur

Yaelle Blais

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES)  
D'ORDINATEURS,  
D'ÉQUIPEMENTS  
INFORMATIQUES  
PÉRIPHÉRIQUES ET DE  
LOGICIELS

### Lieu du poste

44035, LA CHAPELLE SUR  
ERDRE, LA CHAPELLE SUR  
ERDRE, France

### Date de publication

13 septembre 2024 à 21:02

### Valide jusqu'au

13.10.2024

Transmettez-nous votre CV sans plus attendre. Nous sommes impatients de vous rencontrer pour échanger ensemble sur vos aspirations professionnelles.

**Les petits ++** : possibilité de 2 jours de télétravail hebdomadaire, tickets restaurant, mutuelle au top, Participation, RTT et CSE.