



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-271>

Business Developer F/H

Description

VOLUNTAE, expert des métiers comptables, financiers et corporate en cabinet ou en entreprise, recrute pour un cabinet de conseil spécialisé dans l'accompagnement stratégique, opérationnel et digital de ses clients.

Situé à La Défense, le cabinet connaît une forte croissance et intervient auprès de clients grands comptes comme ETI sur ses trois bureaux : Paris, Casablanca et Genève.

Dans le cadre de son développement, notre client recherche un Business Developer H/F.

Les missions de votre poste :

Rattaché(e) à la Direction Générale et directement au Directeur Général, vous jouerez un rôle clé dans la définition et la mise en œuvre de la stratégie commerciale.

Votre objectif : contribuer activement à la croissance du cabinet en développant les comptes existants et en conquérant de nouveaux clients.

Vos missions seront les suivantes :

Développement commercial & stratégie :

- Développer et fidéliser les comptes existants en établissant des relations durables, de confiance et à forte valeur ajoutée.
- Identifier et prospecter de nouveaux comptes de manière ciblée, en analysant les besoins des prospects et en proposant des solutions adaptées aux trois implantations du groupe (Paris, Casablanca, Genève).
- Participer à la définition de la stratégie commerciale avec la Direction Générale.

Management & pilotage commercial :

- Manager et animer une équipe dédiée à la prospection téléphonique.
- Piloter l'ensemble du cycle de vente, depuis l'identification des besoins jusqu'au closing.
- Analyser les demandes clients/prospects et élaborer les propositions commerciales les plus pertinentes.
- Gérer les processus de référencement.

Relations partenaires & appels d'offres :

- Répondre aux appels d'offres tout en coordonnant l'ensemble des parties prenantes internes.
- Développer et entretenir un réseau de partenaires et éditeurs : actions commerciales conjointes, suivi des objectifs, prévisions...

Cette liste n'est pas exhaustive.

Informations sur ce poste :

Organisme employeur

VOLUNTAE

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

92062, PUTEAUX, PUTEAUX, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

4 mars 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

01.04.2026

Poste en CDI
Statut cadre
Localisation : La Défense
Rémunération : 40 à 50 K€ brut fixe annuel + variable

Avantages :

Intéressement
1 jour de télétravail / semaine
Tickets restaurant
Remboursement Navigo à 100 %
Avantages CSE
Gymlib

Qualifications

Votre profil :

Vous disposez d'une formation Bac+5 de type école de commerce ou équivalent.
Vous justifiez d'au moins 3 ans d'expérience en ESN, cabinet de conseil ou éditeur de logiciels, sur des fonctions similaires.

Compétences et qualités attendues :

Aisance commerciale, posture conseil, capacité à comprendre les enjeux clients
Esprit entrepreneurial, proactivité et capacité à faire des propositions
Envie d'évoluer dans un environnement dynamique et exigeant
Excellentes qualités relationnelles, sens du résultat
Maîtrise de l'anglais

« Voluntae, votre réussite est notre volonté »