



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-273>

Business developer F/H

Description

1. Identifier : tu identifieras les bonnes cibles en fonction de la segmentation commerciale du Parapheur à laquelle tu contribueras.
2. Contacter : tu contacteras des collectivités, des parlementaires et d'autres administrations publiques. Pour cela tu utiliseras tous les canaux possibles : campagne d'emailing avec Lemlist, approche directe sur LinkedIn, participation à des salons, approche directe par téléphone, recommandations par nos clients actuels, campagne papier, etc? Un bon sales sait varier ses approches !
3. Vendre : après un premier appel de découverte, tu vas réaliser des démos et assurer tes closings pour convertir un maximum de personnes au Parapheur.
4. Structurer : on compte sur toi pour nous aider à structurer et améliorer notre démarche de commercialisation dans le but de l'industrialiser.

Ton objectif : un montant d'ARR et de CA par mois.

Qualifications

- ? Adaptabilité, envie de se dépasser et résilience sont des pré-requis pour travailler avec nous !
- ? Diplômé d'une école de commerce, d'un IEP ou de toute autre formation qui a du sens au regard de notre produit. Nous sommes ouverts sur ton parcours.
- ? Minimum 3 ans d'expérience.
- ? Excellent relationnel : tu n'as pas peur du téléphone !
- ? Compétitif : tu aimes gagner mais tu sais aussi perdre. Tu ne te décourages pas au

Organisme employeur

Mercato de l'emploi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES, HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS CONNEXES

Lieu du poste

92050, NANTERRE, NANTERRE, France

Salaire de base

38000 € - Salaire de base
45000 €

Date de publication

4 mars 2026 à 14:04

Valide jusqu'au

03.04.2026

premier refus. On cherche plus un marathonien qu'un sprinter.

? Intérêt pour le secteur public – tu es sensible à notre mission : aider les administrations à se moderniser !

? Basé à Paris, tu pourras faire du télétravail et quelques déplacements hors de Paris.