



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-2>

Business developer F/H

Description

Up Skills Cadre & Expert, recrute pour l'un de ses clients, cabinet de conseil en financement public, un Business Developer (H/F) dans le cadre d'un contrat CDI basé à Toulouse (31).

En tant que Business Developer vous aurez pour missions:

- Présenter les services à haute valeur ajoutée
- Contacter les dirigeants des entreprises (start-up, PME, ETI) susceptibles d'être éligibles aux aides publiques
- Analyser les besoins clients et apporter un conseil adapté
- Négocier la proposition commerciale
- Assurer le suivi de la réalisation des missions
- Fidéliser le portefeuille clients.

Voici les départements de la zones de prospection : 82; 23; 87; 19; 24; 46; 15; 40; 47; 12; 64; 64; 32; 31; 81; 65; 09; 11; 66; 34.

Qualifications

Vous êtes titulaire d'une formation minimum Bac +2 en commerce.

Vous justifiez d'une première expérience significative dans le développement commercial B To B (stage, alternance compris) Vous avez un bon relationnel, une bonne énergie et la » positive attitude » pour mener à bien les missions commerciales .

Vous bénéficierez d'une :

- formation au métier (approche conseil, techniques de vente, produit, relation clients, suivi de la performance)
- Une évolution de carrières : devenir senior puis manager
- Un statut cadre avec fixe + variable déplafonné + prime de participation- TR + mutuelle 100%- 2 jours de télétravail /semaine

Organisme employeur

Up Skills Toulouse Support

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE, France

Date de publication

24 août 2024 à 19:02

Valide jusqu'au

23.09.2024