



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-34>

## Business Developer F/H

### Description

#### Missions:

- Représenter l'image de marque de la société et agir en ambassadeur,
- Prospecter de nouveaux clients,
- Répondre aux demandes de prix et de délais,
- Négocier et établir des propositions commerciales avec les clients pour finaliser les ventes,
- Négocier et passer des commandes auprès des fournisseurs pour assurer la livraison des produits aux clients,
- Assurer le suivi des commandes jusqu'à la livraison en respectant les engagements de délais et de quantités,
- Gérer les ventes de la prospection à la livraison,
- Mettre à jour la base de données clients.

### Qualifications

#### Profil:

- Bac+ 2/3(Commerce),
- Expérience de minimum 2 ans en tant que commercial,
- Maîtrise de l'anglais à l'écrit comme à l'oral,
- Capacité à travailler en équipe,
- Proactivité, autonomie et dynamisme,
- Bon sens de l'organisation,
- Force de persuasion et de proposition,
- Gout du contact et de la relation commerciale,
- Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel,Powerpoint).

**Organisme employeur**  
FILIGRANE RECRUTEMENT

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
13117, VITROLLES, VITROLLES,  
France

**Salaire de base**  
40000 € - **Salaire de base**  
60000 €

**Date de publication**  
26 septembre 2024 à 17:02

**Valide jusqu'au**  
26.10.2024