



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-34>

Business Developer F/H

Description

Missions:

- Représenter l'image de marque de la société et agir en ambassadeur,
- Prospecter de nouveaux clients,
- Répondre aux demandes de prix et de délais,
- Négocier et établir des propositions commerciales avec les clients pour finaliser les ventes,
- Négocier et passer des commandes auprès des fournisseurs pour assurer la livraison des produits aux clients,
- Assurer le suivi des commandes jusqu'à la livraison en respectant les engagements de délais et de quantités,
- Gérer les ventes de la prospection à la livraison,
- Mettre à jour la base de données clients.

Qualifications

Profil:

- Bac+ 2/3(Commerce),
- Expérience de minimum 2 ans en tant que commercial,
- Maîtrise de l'anglais à l'écrit comme à l'oral,
- Capacité à travailler en équipe,
- Proactivité, autonomie et dynamisme,
- Bon sens de l'organisation,
- Force de persuasion et de proposition,
- Gout du contact et de la relation commerciale,
- Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel,Powerpoint).

Organisme employeur
FILIGRANE RECRUTEMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
13117, VITROLLES, VITROLLES,
France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
26 septembre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
26.10.2024