



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-35>

Business developer F/H

Description

Up Skills Cadre & Expert, recrute pour l'un de ses clients, cabinet de conseil en financement public, un Business Developer (H/F) dans le cadre d'un contrat CDI basé à Toulouse (31).

En tant que Business Developer vous aurez pour missions:

- Présenter les services à haute valeur ajoutée
- Contacter les dirigeants des entreprises (start-up, PME, ETI) susceptibles d'être éligibles aux aides publiques
- Analyser les besoins clients et apporter un conseil adapté
- Négocier la proposition commerciale
- Assurer le suivi de la réalisation des missions
- Fidéliser le portefeuille clients.

Voici les départements de la zones de prospection : 82; 23; 87; 19; 24; 46; 15; 40; 47; 12; 64; 64; 32; 31; 81; 65; 09; 11; 66; 34.

Qualifications

Vous êtes titulaire d'une formation minimum Bac +2 en commerce.

Vous justifiez d'une première expérience significative dans le développement commercial B To B (stage, alternance compris) Vous avez un bon relationnel, une bonne énergie et la » positive attitude » pour mener à bien les missions commerciales .

Vous bénéficierez d'une :

- formation au métier (approche conseil, techniques de vente, produit, relation clients, suivi de la performance)
- Une évolution de carrières : devenir senior puis manager
- Un statut cadre avec fixe + variable déplafonné + prime de participation- TR + mutuelle 100%- 2 jours de télétravail /semaine

Organisme employeur

Up Skills Toulouse Support

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

France

Date de publication

1 octobre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

31.10.2024