



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-f-h-48>

Business Developer F/H

Description

Dans le cadre d'une création de poste, nous recrutons un Business Developer H / F.

Votre mission consiste à générer des leads qualifiés, à créer des opportunités commerciales de New Biz et à accompagner les Sales dans le process de vente.

Vous collaborez donc étroitement avec nos équipes Sales et Marketing, en utilisant nos outils pour identifier, engager et convertir des prospects.

Dans un environnement convivial et stimulant, vos missions principales seront :

- Prospection active : identifier et qualifier de nouveaux leads à travers divers canaux.
- Qualification des leads entrants.
- Participer aux RDV avec le Key Account Manager lors du R1 avec le prospect.
- Suivi des leads : gérer et suivre l'évolution des prospects tout au long du cycle de vente.
- Collaboration étroite avec l'équipe Sales pour assurer une conversion fluide des leads qualifiés en clients.
- Reporting et analyse de la performance des campagnes de génération de leads et proposer des actions correctives avec le service Marketing.
- Relation client : Établir une relation de confiance avec les prospects en identifiant leurs besoins spécifiques et en proposant des solutions adaptées.

Vous jouerez un rôle clé dans le développement de notre portefeuille client et l'amélioration de notre expérience client.

Votre capacité à interagir et à engager les clients sera essentielle pour réussir dans ce poste.

Qualifications

Profil recherché :

- Excellentes compétences en communication écrite et orale.
- Ténacité et ambition reconnues sur une expérience significative.
- Capacité à travailler en collaboration avec les équipes Sales et Marketing.
- Sens de l'organisation et aptitude à gérer plusieurs tâches simultanément.
- Grande capacité d'écoute et approche orientée vers les solutions.

Nous offrons :

- Une équipe motivée, soudée et soutenue par des managers investis.
- Un package de rémunération attractif avec bonus non plafonnés.
- Formation complète, management de proximité, ambiance start-up.
- Challenges trimestriels et bonus de performance.

Si vous êtes prêt à relever ce défi et à contribuer activement à notre succès, nous vous invitons à postuler pour faire partie de cette aventure passionnante.

Avantages :

Organisme employeur

Talentplug

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

59009, VILLENEUVE D ASCQ,
VILLENEUVE D ASCQ, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication

22 octobre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

21.11.2024

- Journée d'intégration, animations internes, Ticket Restaurant.
- RTT & mutuelle avantageuse.
- Télétravail partiel.