



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-filiale-act21-f-h>

Business developer – filiale Act21 F/H

Description

Votre mission :

Dans le cadre de son développement Baker Tilly recrute pour sa filiale Act21, spécialisée dans le développement de solutions logicielles de pilotage, d'évaluations et de reporting ESG pour valoriser les engagements responsables de nos clients, un Business Developer H/F.

Cabinet de conseil informatique, nous éditons des solutions logicielles standards et sur mesure : pour le pilotage, la collecte, le reporting et l'analyse de données ESG / RSE.

Véritable animateur commercial et ambassadeur de nos solutions digitales, vous travaillez en étroite collaboration avec les directions techniques et métiers / projets afin de porter et déployer la stratégie commerciale d'Act21.

Vos missions :

Déetecter les opportunités, prospecter sur les différents segments de marché ; Réaliser les différentes étapes du process de commercialisation : recueil des besoins clients, réalisation des démonstrations des logiciels, restitution et proposition commerciale en lien avec les directions métier et technique (en français et en anglais) ;

Coordonner et contribuer à la réponse aux appels d'offres ;
Etre force de proposition pour la mise en place d'un réseau de distribution en s'appuyant notamment sur le réseau Baker Tilly International ;
Cibler des actions à mener (événements commerciaux, salons, ...) pour optimiser la réalisation de vos objectifs de développement ;
Assurer un pilotage et un reporting de l'activité commerciale et alimenter au quotidien le CRM.

Qualifications

Pourquoi nous rejoindre ?

Vivre l'aventure Baker Tilly, c'est rejoindre une entreprise en plein développement où les relations humaines sont au cœur de notre activité.

Dès votre premier jour, un parcours d'intégration personnalisé sera mis en place. Nous vous accompagnerons sur la technique et le relationnel client afin de vous faire évoluer vers nos nombreuses opportunités professionnelles au sein de nos activités et de nos territoires.

L'esprit Baker Tilly, c'est vous mettre dans les meilleures conditions dès le départ pour une réussite commune.

Baker Tilly s'engage activement dans une démarche RSE labellisée Lucie 26000, pour le bien de ses salariés et de la société.

Chez nous, l'humain est au cœur de nos priorités. Les salariés bénéficient d'une

Organisme employeur

Baker Tilly STREGO SAS

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS COMPTABLES

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication

29 septembre 2025 à 19:07

Valide jusqu'au

29.10.2025

politique QVCT qui répond aux besoins aux aspirations professionnelles et personnelles (flexibilité du travail, mécénat de compétences, mobilité professionnelle et géographique, expérience à l'international). De plus, nous accordons une importance particulière à l'accueil des personnes en situation de handicap.

Avantages :

8 jours de télétravail par mois ;

Titres restaurant ;

37h/semaine ;

12 RTT par an ;

Horaires variables

Formations ;

Forfait de Mobilité Durable ;

Prime de cooptation.

Et vous ?

Diplômé(e) d'une formation supérieure BAC+5 avec une spécialisation en Commerce / Marketing, vous avez une expérience de minimum 5 années en développement commercial idéalement dans un environnement start up dans le secteur du digital / logiciel.

Dynamique et doté d'un excellent relationnel, vous savez fédérer les équipes et faire preuve d'initiatives pour atteindre vos objectifs.

Vous avez su développer des qualités d'organisation, d'analyse et de synthèse.

Ce poste pourra évoluer sur du management d'une équipe de Chargés de Développement H/F que vous accompagnerez dans le déroulé de leurs missions.

La maîtrise de l'anglais serait un vrai plus à votre candidature.

Le tout avec un goût prononcé pour les nouvelles technologies et la transformation digitale !

Rejoignez Act21 et participez à des projets stimulants, osez le changement !