



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-industrie-pharmaceutique-secteur-nord-est-cdi-f-h-2>

## BUSINESS DEVELOPER – INDUSTRIE PHARMACEUTIQUE SECTEUR NORD-EST CDI F/H

### Description

Au sein d'une équipe de Business Développer terrain et directement rattaché(e) au Responsable Commercial France, vous aurez en charge de prospecter et développer un portefeuille client pour assurer le développement des ventes de Services Analytiques (physico-chimie, microbiologie, biochimie...) aux clients exerçants en France (Industrie Pharmaceutique, CDMO, industrie Vétérinaire...).

Vos principales missions seront de :

- Prospecter et Accompagner le développement commercial des offres auprès des Comptes de votre région Nord-Est et de comptes clés multisites sur le périmètre français, avec la connaissance du processus d'achat des grands groupes et l'agilité relationnelle que cela nécessite, tout en respectant la stratégie commerciale du Groupe,
- Gérer la collaboration existante pour le portefeuille clients en France sur l'activité analytique, en coordination avec la direction des sites en France,
- Gérer les demandes des clients en préparant les offres commerciales avec le soutien des équipes dédiées à la rédaction des devis,
- Mettre à jour le CRM (clients, contacts, opportunités),
- Négocier avec les clients des accords cadre, leurs révisions et les conditions tarifaires,
- Veiller au respect et à l'application des procédures commerciales,
- Etre force de proposition en matière d'organisation et de stratégie commerciale.

Des déplacements très réguliers sont à prévoir sur la France sur les sites de vos futurs clients.

### Qualifications

Issu(e) de formation Bac+5 minimum, Commerciale et/ou Scientifique (chimie, biologie, technologies médicales) vous justifiez d'une première expérience sur un poste similaire, idéalement acquise dans l'industrie pharmaceutique.

Excellent(e) communicant(e), animé(e) par le sens du service client et la négociation commerciale, vous avez une bonne capacité d'adaptation avec un pouvoir de persuasion reconnu.

Autonome et véritable « chasseur d'affaires », vous faites preuve d'initiative pour obtenir les meilleurs résultats et satisfaire vos clients.

Vous êtes à l'aise avec la pratique de l'anglais (à l'écrit et à l'oral).

Vous souhaitez valoriser vos compétences dans une société dynamique offrant de réelles perspectives de carrière, alors rejoignez-nous !

Merci d'adresser votre candidature (lettre de motivation + CV + prétentions salariales) sous la référence 2025/LUL/BD/45

**Organisme employeur**  
EUROFINS BPT FRANCE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ANALYSES, ESSAIS ET  
INSPECTIONS TECHNIQUES

**Lieu du poste**  
91692, LES ULIS, LES ULIS,  
France

**Salaire de base**  
35000 € - **Salaire de base**  
45000 €

**Date de publication**  
27 octobre 2025 à 10:04

**Valide jusqu'au**  
26.11.2025

