



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-saas-f-h-5>

&Business Developer SaaS F/H

Description

Tu veux aider les acteurs de la mobilité à booster leur chiffre d'affaires ? Fan de vente SaaS & de dataviz ? Rejoins une start-up qui a déjà validé son modèle et qui se structure pour accélérer son développement à l'international (US, Europe du Sud). Créée en 2015, 15 personnes. Nathalie recrute un(e) Business Developer SaaS, en CDI, à Vélizy (78) - 40k€ fixe + 15k€ bonus (déplafonné)

2 ans minimum d'expérience en vente SaaS (alternance incluse), à l'aise avec les cycles longs et les produits complexes, très bon relationnel et anglais courant. – Prospecter sur la base de fichiers existants (fournis par le service marketing/leadgen) via appels, SMS et WhatsApp pour générer un pipeline d'environ 50 opportunités/mois et closer 15 clients (panier moyen : 1,5 à 2k€/mois/client). A date, 60% des clients à l'international, majoritairement en Europe.

- Gérer toutes les étapes du cycle de vente (4 à 6 mois) : qualification, call découverte, démo, proposition commerciale & closing. Playbook + personas déjà prêts.
- Participer aux événements pros ; conférences & salons à Londres, Berlin, Paris.
- Améliorer et structurer les processus de prospection & closing pour plus d'efficacité. Parmi les clients actuels, on trouve les franchisés des grands loueurs tels que Europcar, Avis, Hertz....

Qualifications

Rigoureux(se), persévérant(e), avec un excellent relationnel, tu aimes convaincre en présentant des solutions qui créent de la vraie valeur. Tu as un bon niveau d'anglais car la majorité de tes prospects est à l'international.

-> Poste créé car jusqu'ici... c'est le dirigeant fondateur qui vendait ! Tu auras un onboarding complet pour monter en compétence, notamment sur la partie dataviz.

Ici, place à l'humain : une équipe de 15 personnes soudée, motivée, avec deux encadrants (CMO + Directrice des Opérations) pour t'accompagner au quotidien.

Le plus : un séminaire annuel pour renforcer la cohésion d'équipe. Tu auras 2 jours de télétravail/semaine après onboarding et les classiques ; mutuelle, pass Navigo, tickets resto. Les bureaux sont situés dans un coworking à Vélizy.

La boîte est en pleine structuration : tu pourras vraiment mettre ta patte et évoluer si tu le souhaites.

Organisme employeur

digiRocks

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

40000 € - Salaire de base
55000 €

Date de publication

19 octobre 2025 à 11:07

Valide jusqu'au

18.11.2025