



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-sedentaire-f-h-9>

## Business developer sédentaire F/H

### Description

#### Vos missions :

- Identifier et analyser les besoins des clients à partir de leur cahier des charges
- Élaborer des offres commerciales sur mesure et convaincantes
- Assurer le suivi complet du cycle de vente jusqu'à la passation de commande
- Collaborer avec les équipes internes pour garantir la satisfaction client
- Participer activement au développement du portefeuille clients

### Qualifications

#### Votre profil :

- Excellent sens de l'écoute et de la relation client
- Esprit d'analyse et goût pour la négociation
- Autonomie, rigueur et esprit d'équipe

#### Vos avantages :

- Rémunération fixe : à négocier selon le profil
- Prime sur objectif si applicable
- Prime à la signature si applicable
- Prime Early bird si applicable
- Welcome pack
- Accord de participation aux bénéfices
- Comité d'entreprise – achats à prix réduit
- Participation à la complémentaire santé
- Prime de présence
- Prime de cooptation
- Participation au transport domicile/travail à partir de 10km jusqu'à 55km pour un trajet par jour (soit 110 km l'aller-retour)
- Prise en charge du transport en commun domicile/travail à 100% jusqu'à 55km pour un trajet par jour (soit 110 km l'aller-retour)
- Chargement gratuit à des bornes pour vélo électrique, moto électrique et voiture électrique
- Convention de la métallurgie (prime d'ancienneté, jours d'ancienneté)
- Une prévoyance dont 43% de la cotisation est prise en charge par l'employeur
- Epargne salariale
- Aide à la mobilité (action logement)
- Du lundi au vendredi, repos le weekend
- Processus d'intégration
- Formation continue

### Organisme employeur

CRAN

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

RECHERCHE-DÉVELOPPEMENT  
EN AUTRES SCIENCES  
PHYSIQUES ET NATURELLES

### Lieu du poste

10268, NOGENT SUR SEINE,  
NOGENT SUR SEINE, France

### Date de publication

16 janvier 2026 à 08:02

### Valide jusqu'au

15.02.2026

- Formation interne et externe
- Accompagnement vers la polyvalence
- Interaction avec de nombreux services
- Promotion interne
- Possibilité d'évolution (responsable, direction)

**Autres informations :**

- Département : Département commercial et marketing
- Type de contrat : Contrat à durée indéterminée (CDI), Temps plein
- Durée du contrat : indéterminée
- Date de début : dès que possible
- Horaire : 8H00-12H00 et de 12H50-16H50 du lundi au jeudi et 8H00-12H00 et de 12H50-15H50 le vendredi (soit un total de 39H par semaine)
- Déplacement : à Nogent-sur-Seine
- Télétravail : non
- Poste ouvert aux personnes en situation de handicap