



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-technico-commercial-europe-f-h-7>

## Business Developer / Technico-commercial Europe F/H

### Description

**En postulant à cette offre, vous aurez l'opportunité de rejoindre** une entreprise familiale spécialisée dans les solutions électroniques embarquées pour machines agricoles et engins de chantier. Dans le cadre d'un remplacement, ils recherchent un·e Business Developer Technico-Commercial H/F.

Votre mission :

Rattaché·e à la direction, vous développerez le portefeuille et piloterez les projets auprès d'OEM nationaux et internationaux. Vous accompagnerez les clients sur leurs projets, étudierez les cahiers des charges et proposerez des solutions techniques et commerciales cohérentes.

Développer et gérer le portefeuille clients

- Prospection de nouveaux clients (nationaux et internationaux).
- Accompagnement des clients sur leurs projets de développement produit avec le service R&D.
- Étude et analyse des cahiers des charges clients pour proposer des solutions techniques et commerciales cohérentes.
- Suivi des projets et des offres commerciales sur des cycles courts et moyen-long terme.
- Gestion du portefeuille client existant au démarrage : prospection intensive car clients existants déjà répartis avec les autres commerciaux.

Accroître le chiffre d'affaires

- Promotion des solutions électroniques embarquées (audio et vidéo) et des produits associés.
- Accompagnement et conseil des clients sur les solutions opérationnelles et sur mesure.
- Pilotage des offres commerciales et propositions adaptées aux besoins clients.

### Qualifications

Et vous ?

- Minimum 3 ans d'expérience idéalement dans le secteur du machinisme agricole, engins de chantier ou automobile.
- Anglais professionnel courant obligatoire ; allemand est un plus.
- Capacité à apprendre des données techniques et à comprendre le fonctionnement des produits.
- Dynamique, entreprenant, et doté d'un excellent relationnel.

Il en faut plus pour vous convaincre ?

- Rémunération fixe à partir de 35k€ selon profil + variable

**Organisme employeur**  
TEAM IS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
59509, ROOST WARENIN,  
ROOST WARENIN, France

**Salaire de base**  
35000 € - **Salaire de base**  
50000 €

**Date de publication**  
11 janvier 2026 à 08:03

**Valide jusqu'au**  
10.02.2026

- **Perspectives** de développement réelles : évolution possible selon résultats et investissement personnel, développement du portefeuille et pilotage de projets.
- Mutuelle : forfait individuel pris en charge à 100 % par l'employeur
- Épargne salariale : PEE-PERCO avec abondement
- Tickets restaurant : valeur 10 €, prise en charge employeur à 60 %
- **Nombreuses animations d'équipe et implication dans le bien-être des salariés** (ex : Massage Amma-assis, Repas food-truck, Corbeilles de fruits offertes aux salariés, Livraison de paniers de fruits et légumes, Jeux en équipe proposés régulièrement...)