



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developer-temps-partiel-f-h>

Business developer – Temps partiel F/H

Description

Reconnu(e) pour vos talents de négociation, vous disposez d'une solide expérience en prospection commerciale, une activité que vous exercez avec enthousiasme. Identifier de nouveaux clients, établir le contact et cerner leurs besoins font partie intégrante de votre quotidien. Votre objectif ne se limite pas à enchaîner les appels : vous visez avant tout la concrétisation d'opportunités commerciales. À l'aise en anglais, vous menez vos échanges et négociations avec assurance dans cette langue.

Plusieurs parcours s'offrent à vous : débiter en tant qu'administrateur(trice) des ventes, évoluer vers un poste de commercial(e), ou encore intégrer directement une fonction de business developer.

Qualifications

Face à des produits techniques, votre curiosité naturelle et votre esprit d'analyse vous permettent d'en explorer les moindres détails et d'en maîtriser les subtilités, afin de répondre avec précision aux attentes de vos interlocuteurs. Vous possédez un niveau d'anglais minimum B1, vous permettant de communiquer efficacement. La maîtrise d'une troisième langue constitue un atout supplémentaire.

Organisme employeur

OUI

Type de poste

Temps partiel

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

51492, ST JUST SAUVAGE, ST
JUST SAUVAGE, France

Date de publication

23 octobre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

22.11.2025