



<https://latribunelibre.com/emploi/business-development-manager-f-h-16>

Business Development Manager F/H

Description

Principales missions :

- Prospection et génération de leads
- Gestion des comptes
- Gestion de la relation clients
- Présentations commerciales et démonstrations
- Opérations Commerciales
- Administration Commerciale
- Développement de la Stratégie Commerciale
- Négociation et Conclusion des Ventes
- Prévisions et Rapports de Ventes
- Reporting
- Gestion des litiges

59100 Roubaix

Français, anglais et néerlandais

Véhicule de fonction

Télétravail

66 120 euros + variable + intéressement

Qualifications

Qualifications et exigences :

- Diplôme universitaire en commerce, marketing ou domaine similaire (ou expérience équivalente).
- Expérience confirmée en vente avec un minimum de minimum 8 ans dans un poste similaire.
- Excellentes compétences en communication, négociation et relations interpersonnelles.
- Orienté résultats avec la capacité d'atteindre ou de dépasser les objectifs commerciaux.
- Maîtrise des logiciels CRM et autres outils de vente.
- Capacité d'adaptation et aptitude à évoluer dans un environnement dynamique et rapide.
- Excellentes compétences en gestion du temps et en organisation.
- Orientation client marquée et engagement à fournir un service exceptionnel.
- Maîtrise approfondie des langues française, néerlandaise et anglaise.
- Représenter l'entreprise de manière responsable en toute circonstance.
- Contribuer de manière continue à l'amélioration ou l'expansion de cette fiche de poste.

59100 Roubaix

Français, anglais et néerlandais

Véhicule de fonction

Télétravail

Organisme employeur

Fed Business

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES SERVICES DE
RESTAURATION N.C.A.

Lieu du poste

France

Salaire de base

66000 € - **Salaire de base**

66000 €

Date de publication

3 décembre 2025 à 20:03

Valide jusqu'au

02.01.2026

66 120 euros + variable + intéressement